

УДК 339.56

Н. С. Соменкова

ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет им. Н. И. Лобачевского», г. Нижний Новгород, email: N-Somenkova@yandex.ru

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНА

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность, экспортный потенциал, несырьевой экспорт, конкурентоспособность, регион, развитие.

В статье анализируется современное состояние и тенденции развития внешнеэкономической деятельности Нижегородской области. Нижегородская область обладает внешнеэкономическими преимуществами, такими как выгодное географическое положение, высокая степень диверсификации экономики, высокотехнологичные предприятия, которые позволяют ей интегрироваться в международное экономическое пространство, наращивать экспортный потенциал. Определены факторы, которые позволяют динамично развиваться экспортным отношениям Нижегородской области даже в условиях экономических санкций и пандемии COVID-19. Проведен анализ динамики внешнеторгового оборота, экспорта, импорта региона. Представлена структура экспорта и импорта Нижегородской области. Выявлены основные проблемы и предложены направления повышения эффективности внешнеэкономической деятельности в регионе.

N. S. Somenkova

National Research State University named after N. I. Lobachevsky in Nizhny Novgorod, Nizhny Novgorod, email: N-Somenkova@yandex.ru

PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY OF THE REGION

Keywords: foreign economic activity, export potential, non-primary exports, competitiveness, region, development.

The article analyzes the current state and trends in the development of foreign economic activity of the Nizhny Novgorod region. The Nizhny Novgorod Region has foreign economic advantages, such as a favorable geographical location, a high degree of economic diversification, high-tech enterprises that allow it to integrate into the international economic space and increase its export potential. The factors that allow the export relations of the Nizhny Novgorod region to develop dynamically even in the conditions of economic sanctions and the COVID-19 pandemic have been identified. The analysis of the dynamics of foreign trade turnover, exports, imports of the region is carried out. The structure of exports and imports of the Nizhny Novgorod region is presented. The main problems are identified and directions for improving the efficiency of foreign economic activity in the region are proposed.

Внешнеэкономическая деятельность оказывает значительное влияние на развитие экономики региона. Через механизм внешнеэкономической деятельности спрос на товары и услуги мирового рынка переносится на внутренний рынок страны, что, в свою очередь, способствует развитию различных видов экономической деятельности в регионах. Особую значимость в условиях цифровой экономики приобретает развитие экспорта высокотехнологичной продукции. Произошедшие в течение последних нескольких лет события, такие как санкционное давление в отношении России и ограничения, введенные из-за распространения вируса COVID-19, отрицательно сказалось на экспортной дея-

тельности всех российских регионов [3]. Поэтому повышение эффективности внешнеэкономической деятельности является на сегодняшний день весьма актуальным вопросом.

Цель исследования

Цель исследования состоит в анализе современного состояния и тенденций развития внешнеэкономической деятельности региона, выявлении проблем и разработке практических рекомендаций развития экспортной деятельности в условиях санкций.

Материал и методы исследования

Автором использовались статистические и аналитические методы исследо-

вания. Материалами для исследования послужила официальная статистическая информация Федеральной службы государственной статистики, а также материалы с сайтов Приволжского таможенного управления, Торгово-промышленной палаты Нижегородской области и Департамента внешних связей Правительства Нижегородской области.

Результаты исследования и их обсуждение

Проанализируем тенденции и особенности развития внешнеэкономической деятельности в российских регионах на примере Нижегородской области, которая является одним из лидеров в РФ по несырьевому экспорту высокотехнологичных товаров.

Выгодное географическое положение и высокие темпы инновационного развития обрабатывающей промышленности Нижегородской области позволяют ее экономике динамично развиваться даже при незначительных запасах полезных ископаемых. Кроме того, регион отличается благоприятным инвестиционным климатом и высокой инвестиционной привлекательностью, что предопределило активное участие региона во внешнеэкономической деятельности (ВЭД).

Проведенное исследование показало, что в 2016-2020 гг. динамика внешнеторгового оборота в Нижегородской области была неравномерной (табл.1).

За период 2016-2019 гг. внешнеторговый оборот Нижегородской области увеличился в 1,7 раза. Существенный рост товарооборота за данный период был обусловлен значительным увеличением экспорта в 2019 г. до 4955, 18 млн. долл. США, что на 77,4% больше аналогичного показателя 2016 г. (2793,9 млн. долл. США).

В 2020 г. внешнеторговый оборот по сравнению с 2019 г. уменьшился на 6,6% и составил 7834, 5 млн. долл. США. Сокращение товарооборота в 2020 году произошло в связи с закрытием границ и введением в РФ и странах-партнерах ограничений по предотвращению распространения инфекции, вызванной пандемией COVID-19. При этом импорт уменьшился на 14,5% и составил 2936,17 млн. долл. США, а экспорт уменьшился на 1,1% и составил 4898,35 млн. долл. США [4].

По товарообороту Нижегородская область занимает 2 место среди регионов Приволжского федерального округа (17,45%).

Факторов, оказывающих влияние на товарооборот региона, достаточно много. Помимо ресурсного потенциала необходимо учитывать характер заключенных договоров, соглашений о сотрудничестве в торгово-экономической, научно-технической и других сферах. Особое значение имеют исторически сложившиеся связи региона, уровень развития межрегиональной экономической кооперации, развитие промышленного комплекса, а также «режимность» государственной границы.

В анализируемом периоде в регионе наблюдается положительное внешнеторговое сальдо, т.е. экспорт преобладает над импортом товаров. В 2020 г. по сравнению с предыдущим годом доля экспорта во внешнеторговом обороте увеличилась на 3,4% и составила 62,5%, а доля импорта уменьшилась и составила 37,5% (рис.1).

Торговыми партнерами Нижегородской области в 2020 г. **при экспорте** являются 132 страны, крупнейшие из них: Бангладеш, Беларусь, Индия, Китай, Украина и Казахстан (табл.2).

В товарной структуре экспорта в 2020 году 37% составила машиностроительная продукция (+9,3% по сравнению с 2019 г.), 20,4% – минеральные продукты (-12,4%), 15,6% – продукция химической промышленности (+1,5%), 11% – металлы и изделия из них (-0,2%).

Повышение доли машиностроительной продукции произошло за счет увеличения поставок оборудования для атомных станций в Бангладеш, специальной автотехники в Узбекистан, механического, оптического и электрического оборудования в Казахстан, а также автомобильных кузовов в Турцию [5].

Преобладание в структуре экспорта машин, оборудования (в т.ч. для атомных станций) и транспортных средств, обусловлено наличием в Нижегородской области крупных машиностроительных предприятий, обладающих высоким экспортным потенциалом и успешно работающих на международном рынке.

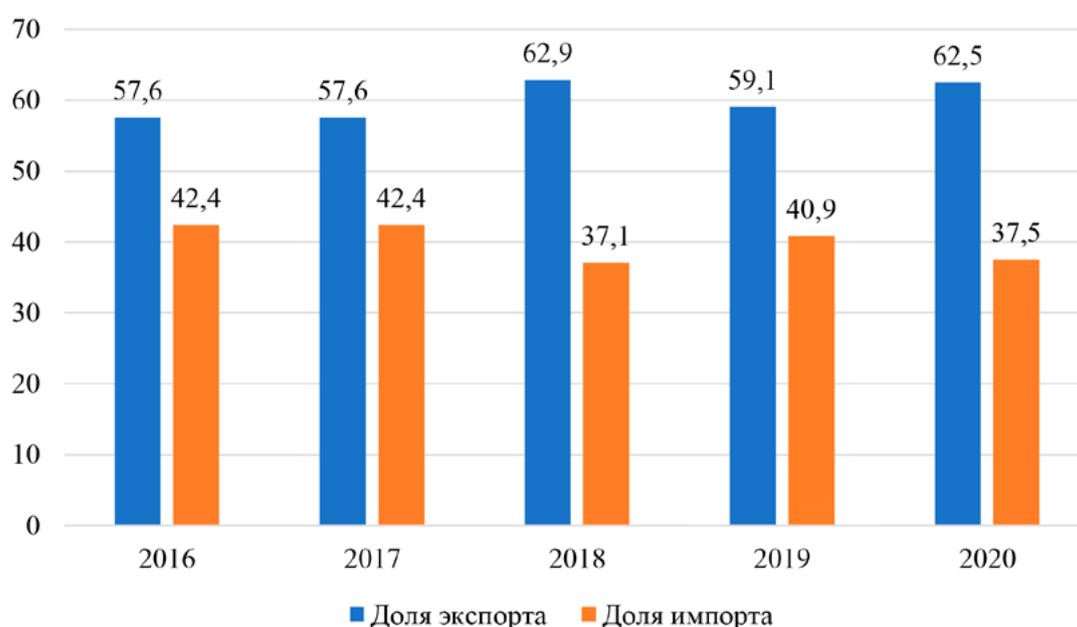


Рис. 1. Структура внешнеторгового оборота Нижегородской области в 2016-2020 гг., %

Таблица 1

Динамика внешнеэкономической деятельности в Нижегородской области в 2016-2020 гг., тысяч долларов США

Показатели	2016	2017	2018	2019	2020
Товарооборот	4 851 523,8	6 802 523,4	8 741 682,4	8 390 794,2	7 834 536,6
Импорт	2 057 584,8	2 882 421,2	3 246 685,5	3 435 607,7	2 936 177,9
Экспорт	2 793 939,0	3 920 102,2	5 494 996,9	4 955 186,5	4 898 358,7
Сальдо	7 363 54,2	1 037 681,0	2 248 311,4	1 519 578,7	1 962 180,8

Источник: составлено автором по [4].

Так, АО «Завод «Красное Сормово» производит танкеры для азербайджанской компании Caspian Marine Services Limited, ПАО «НАЗ «Сокол» поставляет авиационные компоненты для итальянской фирмы Aeromaschi S.p.A., АО «ОКБМ Африкантов» поставляет свою продукцию в Казахстан, КНР, Японию и Германию, ПАО «Арзамасский приборостроительный завод» осуществляет экспорт гражданской продукции в Чехию, Беларусь, Армению, Казахстан, Киргизию, Узбекистан, Молдавию и Монголию. ПАО ПКО «Теплообменник» является участником международного проекта RRJ по созданию агрегатов для семейства региональных самолетов Супер-Jet., сотрудничает с компаниями

из Франции, Индии, Китая и Германии. НПО «Гидромаш» сотрудничает с мировыми производителями авиационной техники Airbus, «Либхерр Аэроспейс», «Мессье Даути». НАО «Гидромаш» совместно с французской фирмой Liebherr поставляют управленческие цилиндры для установки на самолеты во Францию и Германию [6].

Несмотря на существенную долю минеральных продуктов в экспорте региона, их доля в 2020г. уменьшилась на 12,4% по сравнению с 2019г. Среди экспортируемых минеральных продуктов преобладают нефтепродукты (65,5%) и железные руды (34,1%). Нефтепродукты в основном экспортируются на Украину, в Нидерланды и Бельгию.

Таблица 2
Основные торговые партнеры
Нижегородской области в 2020 году

Страны	Доля экспорта, %	Доля импорта, %
Бангладеш	18,9	0,01
Беларусь	11,7	6,6
Бельгия	4,5	2,4
Германия	2,5	13,2
Индия	10,1	0,9
Италия	0,5	9,8
Казахстан	6,3	0,3
Китай	7,8	15,1
Корея	0,4	3,2
Нидерланды	5,6	1,3
Польша	3,1	3,2
Украина	6,8	1,7
Узбекистан	4,1	0,2
Франция	1,1	6,3
Чехия	0,5	3,5

Источник: составлено автором по [4].

Значительная доля в экспорте нефтепродуктов связана с тем, что в городе Кстово Нижегородской области находится крупнейшее нефтеперерабатывающее предприятие ООО «Лукойл-Нижегород-нефтеоргсинтез (30% экспорта в общем объеме выпускаемой продукции).

Специализация Нижегородской области на химической промышленности обуславливает высокую долю этой продукции в структуре экспорта. В экспорте продукции химической промышленности преобладают органические химические соединения (28,6%), фармацевтическая продукция (21,7%), продукты неорганической химии (19%). Потребителями экспортируемой продукции химической промышленности традиционно являются Казахстан, Беларусь, Финляндия и Украина [5].

Проведенный анализ позволил сделать вывод, что в экспорте региона преобладает высокотехнологичная продукция машиностроительного комплекса. Это свидетельствует о высоком инновационном потенциале региона и возможностях расширения географии поставок на внешние рынки. Следовательно, увеличение поставок высокотехнологичной продукции сегмента несырьевого экспорта могут стать главным драйвером экономики области [8].

Одной из составляющих высокотехнологичного экспорта являются результаты интеллектуальной деятельности, в т.ч. технологии. В Нижегородской области в 2020г. количество соглашений по поставкам технологий в зарубежные страны составило 96 единиц стоимостью 30268,89 млн. долл. США. Наибольшее число соглашений заключено по инжиниринговым услугам (61,5%), научным исследованиям и разработкам (23,9%). При этом всего по 2,1% из общего числа соглашений приходится на патентные лицензии на изобретения и товарные знаки.

В последнее время в регионе наблюдается тенденция экспортировать несырьевые неэнергетические товары. Такая тенденция обусловлена тем, что Нижегородская область не обладает достаточным количеством сырья, чтобы специализироваться на сырьевом экспорте, а экспорт энергетических товаров находится в значительной зависимости от динамики цен на углеводороды. Поэтому необходимо смещать структуру экспорта таким образом, чтобы максимально задействовать имеющийся потенциал высокотехнологичных предприятий региона, особенно IT-сферы [7].

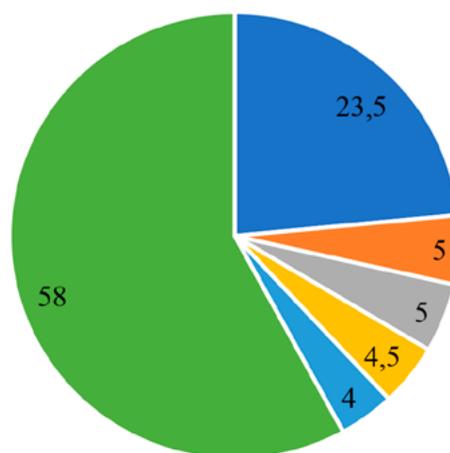
Доля несырьевого неэнергетического экспорта в общем объеме нижегородского экспорта в 2020г. составила 80,2% [5]. В структуре экспорта данной категории преобладает механическое оборудование и оборудование для ядерных реакторов (рис.2).

По объему несырьевого неэнергетического экспорта Нижегородская область входит в первую десятку среди субъектов РФ. К 2020 г. данный показатель должен был достигнуть

3,84 млрд. долл. США, а по факту составил 3,93 млрд. долл. США (на 2,5% больше плана).

В рамках нацпроекта «Международная кооперация и экспорт» планируется увеличить несырьевой неэнергетический экспорт до 5,98 млрд. долл. США к 2024 году.

Дальнейшее увеличение объема несырьевого неэнергетического экспорта возможно за счёт роста конкурентоспособности высокотехнологичных товаров нижегородских предприятий, ускорения процесса прохождения товара через границу и максимального упрощения системы учёта и контроля для бизнеса.



- механическое оборудование и оборудование для ядерных реакторов
- информационные носители
- полиграфическая продукция
- электрические двигатели
- бесшовные стальные трубы
- прочее

Рис. 2. Структура несырьевого неэнергетического экспорта Нижегородской области в 2020 году, %

Для упрощения контроля и ускорения таможенных операций федеральная таможенная служба переходит на цифровую сервисную модель. В Нижнем Новгороде создан центр электронного декларирования Приволжский ЦЭД. Сейчас все операции проходят в электронном виде, что позволило снизить количество нарушений при оформлении товаров.

Как видно из табл.2, основными торговыми партнерами области в 2020г. **при импорте были** Китай, Германия, Италия, Беларусь, Франция, Чехия и Польша. В анализируемом периоде на 3,4% увеличился импорт из Китая за счет увеличения поставок промышленного оборудования, на 1,1% – из Белоруссии за счет увеличения поставок пищевой продукции. Сократился импорт из Чехии на 3,3%, Германии – на 2,7%, Соединенных Штатов – на 1%, Испании – на 0,7%, Японии – на 0,6% [5].

Анализ структуры импорта области позволяет сделать вывод о преобладании машин, оборудования и транспортных средств (45,8%), продукция химической промышленности (27,6%), продоволь-

ственных товаров и сельскохозяйственного сырья (9,5%).

Несмотря на ведущие позиции в структуре импорта машиностроительной продукции ее доля в 2020 г. по сравнению с 2019 г. сократилась на 3,8%.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в структуре экспорта и импорта Нижегородской области преобладает продукция предприятий обрабатывающей промышленности. Кроме того, расширяется круг контрагентов, поскольку область активно развивает внешнеэкономические связи со странами дальнего и ближнего зарубежья, а также регионами РФ.

Несмотря на положительную динамику показателей внешнеэкономической деятельности Нижегородской области за последние пять лет, в регионе существуют проблемы, препятствующие развитию экспортной деятельности.

В качестве основных проблем осуществления экспортной деятельности в «Стратегии социально-экономического развития Нижегородской об-

ласти до 2035 года» отмечаются низкий уровень готовности предприятий к внешнеэкономической деятельности; короткие сроки кредитования для осуществления экспортных поставок; отсутствие субсидирования процентных ставок по кредитным программам для экспортно-ориентированных предприятий; сложности в получении разрешительных документов в соответствии с требованиями страны назначения экспортных поставок.

Усугубляются данные проблемы на фоне экспортных ограничений, закрытия границ, роста цен в условиях глобальной самоизоляции, связанной с пандемией COVID-19.

В целях развития экспорта разработаны меры государственной поддержки российских предприятий. Рассмотрим их более подробно.

Важной финансовой мерой поддержки российских предприятий экспортеров является компенсация затрат на:

- выплату процентных ставок по экспортным кредитам, предоставляемым коммерческими банками;
- сертификацию продукции;
- участие в международном выставочно-ярмарочном мероприятии, проводимом за пределами РФ;
- создание и обеспечение функционирования системы послепродажного обслуживания продукции в иностранных государствах;
- создание новой конкурентоспособной промышленной продукции, связанной с проведением НИОКР.

В отношении несырьевых товаров с 1 января 2020 г. отменено требование о репатриации резидентами экспортной выручки в отношении внешнеэкономических контрактов, сумма обязательств по которым определена в валюте РФ и условиями которых предусмотрена оплата в валюте РФ.

Кроме того, упростили процедуру оформления экспортных сделок и минимизировали штрафы за просрочки. Теперь можно избежать санкций, если просрочки по платежам незначительны и суммы платежей небольшие.

Для улучшения условий работы участников ВЭД функционирует Российский экспортный центр, его задачей является создание системы «Одно

окно», которая обеспечит онлайн-доступ к услугам, сопровождающим выход предприятий на внешние рынки.

Для развития ВЭД в Нижегородской области созданы благоприятные условия для привлечения иностранных инвестиций. В Прогнозе социально-экономического развития Нижегородской области на среднесрочный период (на 2021 год и плановые 2022 и 2023) отмечается, что, несмотря на влияние сложной эпидемиологической ситуации на состояние экономики, региону удалось сохранить свою инвестиционную привлекательность и продемонстрировать рост инвестиций в основной капитал. Аналитики отмечают, что прогнозируемый рост инвестиционной активности в 2021-2023 годах будет связан с увеличением доли инвестиций в сектор обрабатывающей промышленности. Именно обрабатывающие производства названы ведущим сектором экономики Нижегородской области.

Нижегородская область делает шаги на пути к открытому диалогу с инвесторами любого уровня, предоставляя информацию о состоянии инвестиционного климата. Направления развития инвестиционной активности отражены на специализированном Инвестиционном портале Нижегородской области.

Особую роль в повышении экспортного потенциала региона играют создаваемые новые предприятия с привлечением зарубежных инвестиций и технологий. Это позволяет дать старт высокоэффективным производствам по мировым стандартам.

В регионе активно реализуются инвестиционные проекты, направленные на создание совместных предприятий. Например, построено совместное российско-бельгийское предприятие ООО «РусВинил» по производству поливинилхлорида в Кстовском районе Нижегородской области (объем инвестиций – 650 млн евро), завод по производству гипсокартона с привлечением французского капитала «Сен-Гобен» в Павловском муниципальном округе, (объем инвестиций – около 3,5 млрд руб.), немецкая технологическая группа SCHOTT построила предприятие

для производства стеклянных флаконов и ампул на территории Заволжья.

Норвежский холдинг RBPI Group заключил международное соглашение о строительстве четырех свиноводческих комплексов в Нижегородской области. В Вадском муниципальном округе и Большемурашкинском районе комплексы уже построены (объемы инвестиций – 1,5 млрд. руб. и 3 млрд. руб. соответственно). В Сергачском и Ардатовском районах планируется вложить 4,9 млрд рублей и 4,7 млрд рублей соответственно.

Развитию внешнеэкономической деятельности в Нижегородской области способствует создание эффективной инновационной инфраструктуры, в том числе создание особой экономической зоны промышленно-производственного типа «Кулибин» в г.о.г. Дзержинск, территорий опережающего социально-экономического развития в г. Сарове, г. Володарске, р.п. Решетихе. Государственная поддержка резидентов на этих территориях осуществляется в виде предоставления налоговых льгот и уменьшения ставок страховых взносов. Данные преференции создают более привлекательные условия для предпринимателей при осуществлении внешнеэкономической деятельности.

В Нижегородской области проводится активная работа по созданию технопарков, промышленных парков. Их строительство способствует привлечению в регион иностранных инвестиций. В частности, на территории промышленного парка «Дзержинск – Восточный» осуществляют строительство заводов немецкий концерн «Ланксесс», французская компания «Раймонд» и датская компания «Группа «Данфосс».

Для увеличения экспорта, повышения конкурентоспособности предприятий обрабатывающей промышленности и содействия бизнесу во внешнеэкономической среде в регионе был создан «Центр развития экспортного потенциала».

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в настоящее время реализуется значительный комплекс мер государственной поддержки экспортной деятельности в Нижегородской

области. Однако, несмотря на это, федеральным и региональным органам государственной власти необходимо их постоянно корректировать с учетом изменяющихся внешнеэкономических условий.

Для дальнейшего развития ВЭД в Нижегородской области необходимо:

- развитие субсидирования кредитования экспортно-ориентированных предприятий;
- организация поддержки предприятий-экспортеров на всех этапах реализации проектов от разработки продукта до вывода его на рынок, а также усовершенствовать меры поддержки на стадии сервиса послепродажного обслуживания и утилизации товаров [2];
- предоставление компенсации затрат на хранение произведенной продукции, предназначенной для экспорта, с целью поддержки производства и использования мощностей в период временного приостановления экспорта;
- развитие импортозамещающих производств в регионе с учетом введения новых внешнеторговых санкций [1];
- дальнейшее развитие инфраструктуры ВЭД в регионе, в т.ч. расширение имеющейся сети технопарков, бизнес-инкубаторов, центров коммерциализации научно-технических разработок.

Выводы

Таким образом, по результатам проведенного исследования можно сделать вывод об успешном развитии внешнеэкономической деятельности в Нижегородской области. Об этом свидетельствует увеличение внешнеторгового оборота, объемов экспорта, количества торговых партнеров, а также положительное торговое сальдо. В структуре экспорта преобладает несырьевая неэнергетическая продукция, что соответствует стратегическим целям развития ВЭД. Поставки высокотехнологичной продукции сегмента несырьевого экспорта могут стать главным драйвером экономики российских регионов, который будет способствовать выпуску конкурентоспособной продукции, востребованной на мировых рынках.

Библиографический список

1. Андреева Е.Л., Линецкий А.Ф., Тарасов А.Г. Особенности внешнеторговой деятельности России и ее регионов в условиях обострения геополитической ситуации // Теория и практика общественного развития. 2021. № 5. С. 54–60.
2. Гулин К.А., Якушев Н.О., Мазилев Е.А. Активизация экономического роста в регионах РФ на основе стимулирования развития несырьевого экспорта // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2018. Т. 11. № 3. С. 57–70.
3. Наговицына, Э. В., Тусин, Д. С. Российский и зарубежный опыт в повышении эффективности экспортной деятельности // Вестник НГИЭИ. 2020. № 9 (112). С. 112-125
4. Официальный сайт Приволжского таможенного управления. [Электронный ресурс]. URL: <https://ptu.customs.gov.ru> (дата обращения: 28.10.2021).
5. Официальный сайт Департамента внешних связей Правительства Нижегородской области управления. [Электронный ресурс]. URL: <https://international.government-nnov.ru> (дата обращения: 28.10.2021).
6. Соменкова Н.С. Направления инновационного развития предприятий авиастроительной промышленности // Экономика и предпринимательство. 2017. № 2-1(79). С. 1188-1192.
7. Сычева К.Г. Экспортный потенциал России в условиях цифровизации // Международная торговля и торговая политика. 2019. № 2 (18). С. 105-121.
8. Якушев Н.О. Высокотехнологичный экспорт России и его территориальная специфика // Проблемы развития территории. 2017. № 3 (89). С. 62-77.