
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 339.942

П.В. Арефьев

ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»,
г. Москва

**ПОСТРОЕНИЕ ГЛОБАЛЬНЫХ ЦЕПОЧЕК СТОИМОСТИ МЕЖДУ
РОССИЕЙ И ИНДИЕЙ В НОВЫХ ГЕОПОЛИТИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ.
ВЛИЯНИЕ НА ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ**

Ключевые слова: глобальная экономика, геополитические условия, цепочки стоимости, международное сотрудничество, человеческий капитал.

В статье рассматриваются основные аспекты взаимоотношений России и Индии на уровне международного сотрудничества в связи со сложными обстоятельствами относительно противостояния коллективного Запада России, введенных санкций против России, а также начавшейся специальной военной операции на Украине. Основное внимание уделяется влиянию современных геополитических условий на глобальные цепочки стоимости между указанными странами. Помимо этого, рассматривается оказанное влияние геополитической обстановки на человеческий капитал.

P.V. Arefyev

Financial University under the Government of the Russian Federation, Moscow

**BUILDING GLOBAL VALUE CHAINS BETWEEN RUSSIA AND INDIA IN NEW
GEOPOLITICAL CONDITIONS. IMPACT ON HUMAN CAPITAL**

Keywords: global economy, geopolitical conditions, value chains, international cooperation, human capital.

The article discusses the main aspects of the relationship between Russia and India at the level of international cooperation in connection with the difficult circumstances regarding the confrontation of the collective West of Russia, the sanctions imposed against Russia, as well as the start of a special military operation in Ukraine. The main attention is paid to the influence of modern geopolitical conditions on global value chains between these countries. In addition, the impact of the geopolitical situation on human capital is considered.

Производство большинства товаров предполагает достаточно высокое количество стадий формирования добавленной стоимости, возникающее в разных странах.

Глобальные цепочки стоимости, как и их формирование, подразумевают устойчивый механизм формирования стоимости при создании конечного продукта. При этом, в такую цепочку включаются все стадии производственного процесса, дизайна и сбыта выпускаемой продукции.

Рассматривая стороны производственных и сбытовых аспектов цепочек, существует достаточно существенная связь между элементами системы вза-

имодействия на рынке. Многие страны имеют стратегию максимального вхождения в глобальные цепочки стоимости, поэтому экспорт и импорт значительного числа государств существенен. После 24 февраля 2022 года многие глобальные цепочки стоимости были разрушены. Некоторые потери очевидны, например, бренды, ушедшие из Российской Федерации, исключили нашу страну, как последнее звено глобальной цепочки стоимости, где происходит непосредственно продажа и частично маркетинг.

Большинство государств мира до событий 24 февраля 2022 года имели долгосрочные стратегии развития в глобальных цепочках стоимости. В основе

многих из них – расширение количества товаров, которые участвуют в таких цепочках, увеличение интенсивности товарооборота этих экономических благ, разрастание цепочки до уровня сети и так далее. На данный момент многие такие планы теперь нежизнеспособны, особенно для России.

Отметим, что разрушившиеся глобальные цепочки стоимости уже нанесли ощутимый экономический урон нашей стране. В первую очередь это относится к экспортной корзине, которая была значительно урезана. Во-вторых, проблема затрагивает непосредственно экспортеров, особенно если предприятия были в значительной степени ориентированы на экспорт – теперь российские фирмы на Западе не желаемы, их максимально игнорируют. Сейчас им приходится перестраиваться, либо на новые экспортные пути, либо на внутреннее потребление. В результате, экспортеры могут в некоторых сферах частично занять место ушедших иностранных компаний.

Так, к концу февраля практически вся Европа и Северная Америка закрыли воздушное пространство для российских самолетов. Зеркальные меры были наложены и Российской Федерацией. Для глобальных цепочек стоимости решение чрезвычайно важно, так как ранее самолеты могли доставлять товары напрямую, сейчас это невозможно, приходится делать различные крюки через государства, не закрывшие небо для самолетов. Ярким примером является маршрут Токио – Хельсинки, который значительную дистанцию проходит через воздушную территорию Российской Федерации. Закрытое небо привело к тому, что этот маршрут стал длиннее на пять часов. Отметим, что в целом перелеты из Европы в Азию теперь в среднем дольше на час – два. В результате, срок доставок увеличиваются, равно как и их стоимость. Нельзя не отметить, что цена на топливо сейчас практически постоянно растет, а этот фактор нельзя не учесть – он увеличивает итоговую стоимость экономического блага. Если рассчитать затраты, можно получить следующие подсчеты. Предположим, что стоимость одного часа лета составляет для грузового самолета 6800 евро. Цены значительно разнятся, но такая

сумма реальна. В результате, перелет из Хельсинки в Токио с задержкой в пять часов увеличивает стоимость перелета на 34 000 евро, что является действительно крупной денежной суммой.

Нельзя не отметить, что некоторые порты, которые сейчас находятся близко к местам, где проходит спецоперация, использовались в глобальных цепочках стоимости. Их применение на данный момент невозможно или сильно затруднено. Такая ситуация не может не отразиться на итоговой стоимости экономического блага. Санкции, запреты, чрезвычайные риски – все это отталкивает морских перевозчиков от использования сейчас Азовского и Черного моря. Согласно некоторым грузоперевозчикам, фрахтовые ставки являются сейчас максимальными за период с 2020 года. Прогнозы таковы, что авиа и морские перевозки могут и дальше удорожаться до увеличения стоимости в три раза. На глобальных цепочках стоимости это отражается тем, что средиземноморские порты на данный момент перегружены, доставляя товары из них, логистические фирмы теряют значительную прибыль, а также увеличивают сроки поставок. Отмечается, что большинство портов, так или иначе, связаны между собой, а значит, разрыв одних морских торговых путей может привести к разрушению других, будет наблюдаться «эффект домино».

Санкции привели к тому, что грузовикам из России нельзя пересекать границу Евросоюза. Наша страна ввела меры, согласно которым иностранные грузовики не имеют права следовать транзитом через Российскую Федерацию. Ответ является очень верным, так как полностью импорт и экспорт не останавливаются, однако, транспортировка грузов из Китая в Европу значительно осложнена. Для России, данные обстоятельства означают разрушение тех глобальных цепочек стоимости, которые она выстраивала со странами Запада и, как следствие, необходимость построения новых глобальных цепочек стоимости с восточными соседями. В этой статье рассматривается построение глобальных цепочек стоимости между Россией и Индией в новых геополитических условиях и влияние данного построения на человеческий капитал обеих стран.

Цель исследования

Выявление преимуществ для Российской Федерации от сближения с Индией в области построения глобальных цепочек стоимости (ГЦС). Выработка рекомендаций по преодолению ряда сложностей на пути расширения подобного сотрудничества между странами.

Определение новых импульсов к росту человеческого капитала ввиду необходимости открытия современных предприятий в рамках ГЦС, которые потребуют квалифицированных кадров с обеих сторон.

Методы исследования

В рамках статьи будут применены следующие научные методы: описание, абстрагирование, синтез, мысленное моделирование, обобщение, сравнительный анализ, индукция и дедукция.

Результаты исследования и их обсуждение

На основании многочисленных исследований, Индию можно считать достаточно быстро развивающейся страной в современных реалиях.

В связи с началом специальной военной операции на Украине, отношения между Россией и Индией потерпели некоторые изменения в аспекте мирового порядка.

Экономический рост в плане политической неопределенности и волатильности в 2022 году влечет за собой пересмотр действующих моделей внешней политики и мировой экономики в целом.

Реализации планов России, которые предполагали увеличение оборота до 30 млрд. долл. к 2025 году, помешали коронавирусная инфекция COVID-19, и высокое противостояние коллективного Запада, которые не способствовали экономическому сотрудничеству [1].

Как для России, так и для Индии, не составляет большого труда поддерживать уровень товарооборота на достаточном уровне. Следует отметить, что товарооборот между странами за 2019 год составил 11,20 млрд. долл., в 2020 год 9,26 млрд. долл., несмотря на пандемию, в 2020 году 9,26 млрд. долл., и в 2021 году 13,60 млрд. долл. [1].

На основании представленной статистики можно отметить, что порог в 10 млрд. долл. успешно пройден.

Но до планового показателя «Плана по укреплению российско-индийского партнерства в течении следующего десятилетия» еще предстоит немало усилий.

Несмотря на дальность фактического и планового показателя, обе страны имеют существенную заинтересованность в сотрудничестве во многих сферах.

Экспорт для России в большей мере отводится продукции «восходящего участия» – это свидетельствует о том, что основная часть товаров является экспортом других экономик, в том числе Индии. В большей степени Россия экспортирует сырье, промежуточные услуги и товары, используемые для создания конечного продукта.

Для России преимущественен вклад в глобальные цепочки в виде нефти, кокса, металлов, химических промышленности, транспортного оборудования и сельскохозяйственных товаров.

Если же рассматривать «нисходящее участие», то доля России в глобальных цепочках ниже, нежели в других странах, например, Индии с коэффициентом 16% против 9% России.

Для наглядности приведем данные статистики Всемирного банка на 2020 год на рисунке 1.

Данную статистику можно рассматривать с точки зрения наличия у России высокого потенциала, который еще не раскрыт полностью.

Сформированные в 2022 году санкции против экономики России – финансовых, торговых и частных, создали существенные трудности в торговле России. В связи с этим, возникли существенные сбои в логистике, в ценах на сырье и прочее.

Тем не менее, Россия в глобальных цепочках стоимости является достаточно крупным экспортером сырья. На основании этого, скачки цен и сбои в поставках оказывают негативное влияние как на страну, так и в целом на всю мировую экономику.

Некоторые ресурсы из России являются практически не заменимыми в рамках краткосрочных решений.

Влияние оказывается даже на те страны, которые не сотрудничают напрямую с Россией, но ввиду существенных скачков цен и поставок сырья испытывают существенные трудности в экономике.

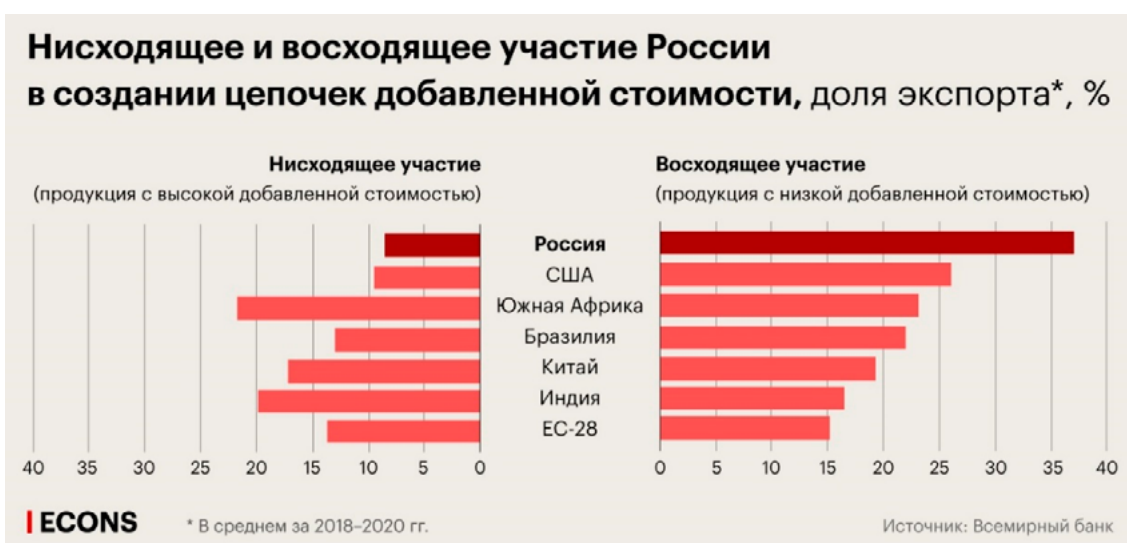


Рис. 1. Статистика глобальных цепочек добавленной стоимости по данным Всемирного банка на 2020 год, доля экспорта, % [5]

Все перечисленные выше факторы привели к недостаточному количеству материалов у производителей, снизили торговые потоки и транзит по всему миру.

Повышение стоимости сельскохозяйственной продукции повлекли за собой снижение экспорта данного вида товаров многочисленных стран [6].

Если говорить об импорте товаров из России, то наибольшее количество трудностей возникло по причине начала спецоперации на Украине. Пострадавшими странами в данных обстоятельствах можно считать те, которые существенно зависели от российских поставок.

К примеру, по данным Всемирного Банка, доля России в мировом экспорте железа и стали составляет около 5%, что оказывает существенное влияние на страны, занимающиеся производством машин и оборудования различного характера.

При этом, доля российского экспорта никеля составляет 12%. Следует отметить, что наибольшее влияние в ограничении поставок оказывается на Литву и Финляндию.

В 2022 году широко обсуждается импорт из Индии вооружений и военной техники и экспорт российского ископаемого топлива.

С самого начала санкционного давления на Россию, импорт нефти в Индию

значительно вырос, и далее планирует еще расти. Несмотря на предоставление существенной скидки на такую нефть, обе страны остаются несомненно в плюсе от такого сотрудничества [7].

В планах индийского правительства наращивание закупок и высокотемпературных углей из России. Еще один вид топлива, в котором заинтересована Индия, это – природный газ, но его поставки еще недостаточно урегулированы для увеличения объема.

Следует упомянуть и военно-техническое сотрудничество, при котором для Индии, Россия, является единственным надежным поставщиком военного оружия и военной техники.

В период сложившейся геополитической обстановки, торговля оружием является максимально уязвимой составляющей внешнеэкономических отношений между странами. Давление на Индию оказывают противники России в сложившейся не простой обстановке мирового уровня.

Рассмотренные выше сферы являются наиболее очевидными, но не единственными в развитии на 2022 и последующие годы.

Как никогда актуальной является реализация производства военной техники и оружия в Индии, совместно с Россией, по нескольким причинам:

– Россия первая вступила в программу Make in India («Делай в Индии»);

– Индия с 2014 года взяла курс на повышение доли военного комплекса в рамках национальной обороны [7].

Подобная обстановка складывается и в рамках атомной энергетики, где также возможно совместное производство и разработка на уровне международного сотрудничества. Также рассматривается и авиационная и космическая сферы.

Помимо указанных наиболее крупных направлений, присущих в большей степени крупным корпорациям и масштабному бизнесу торгового сотрудничества между Россией и Индией, существует еще достаточно большой перечень взаимодействий этих стран-партнеров.

Так, достаточно весомое место занимает продукция химической промышленности, несмотря на то, что в большей мере она отводится бизнесу среднего и малого масштаба.

Данному виду отрасли отводится около 28% импорта. Но следует отнести сюда и фармацевтику, на которую приходится львиная доля всего импорта химической продукции.

В 2022 году в России существует и функционирует примерно 300 индийских компаний, производящих химическую продукцию, в том числе лекарственные средства. И когда Нью-Дели предлагает ввести более либеральные права доступа на российские рынки для индийских товаров, прежде всего, имеется в виду фармпродукция [2].

Следует отметить, что по показателю протяженности глобальных цепочек добавленной стоимости в рамках химической промышленности, Россия и Индия занимают одни из самых низких показателей относительно других стран (2,0 и 2,5).

Немаловажное место в российско-индийских отношениях занимает экспорт и импорт продуктов питания. Индия поставляет для России 37,7% риса, в то время как Россия экспортирует растительное масло.

Помимо указанной сферы, существенное развитие может быть достигнуто в областях туризма, производстве алмазов, добыче полезных ископаемых, освоении лесных и морских ресурсов и многом другом.

Несмотря на пандемию, продолжается сотрудничество в алмазной сфере. Россия добывает алмазы, которые затем гранятся в Индии, где традиционно хорошо развита эта отрасль.

В российско-индийской торговле, в настоящее время, наблюдается существенный диспаритет в пользу России, что свидетельствует о том, что рост доли индийских товаров на отечественном рынке не окажет существенное влияние на торговый баланс, который будет, несомненно, положительным. Тем не менее, Нью-Дели заинтересовано в снижении отрицательного баланса между Индией и Россией. На этом основании можно ожидать расширение номенклатурных групп и снижение стоимости заключаемых контрактов.

Действующие в период пандемии логистические цепочки уже частично разрушены и перегружены. Существенные трудности возникают в аспекте доставки грузов из России, в частности, в страны СНГ. Действующие товарные потоки через Суэцкий канал в порты Балтийского моря имеют существенные геополитические риски и высокие технические проблемы.

Другой коридор Север-Юг, который протекает до Астрахани, не способен обеспечить достаточный объем грузов по данному направлению.

Единственным возможным вариантом предполагается транспортный коридор «Север-Юг», соединяющий Мумбаи с Москвой, через Иран и Азербайджан [3].

Расширить возможности транспортного коридора возможно посредством внедрения направления Владивосток-Ченнай, на котором в данный момент логистика осуществляется в недостаточной мере.

В современных условиях геополитической обстановки данное направление может кардинально перевернуть условия перевозок между Россией и Индией.

Немаловажной проблемой остается переход на взаиморасчеты рубль-рупия. Несмотря на урегулирование данного вопроса на уровне законодательства, остается проблема использования разработанной схемы частного бизнеса. В ближайшем будущем ожидается устранение данной проблемы полностью [4].

Следует отметить, что Индия практически сразу переводит товары сельскохозяйственной промышленности конечному потребителю, что говорит о сниженном индексе расстояния от производителя к конечному потребителю – 1,4. Ниже данный коэффициент в России – 1,3.

Выводы

Таким образом, многие указанные в статье возможности и проблемы существовали еще до настоящих конфронтаций глобального противостояния России и коллективного Запада.

Тем не менее, они оказывают существенное влияние на экономическое сотрудничество России. Несмотря на это, отношения Индии и России успешно прошли через экономические санкции Запада, и рост объема торговли

между странами находится только в их власти.

Даже если упомянутый плановый показатель 30 млрд. долл. товарооборота не будет достигнут к 2025 году, отношения между странами будут достаточно успешны.

Сбои в торговле после начала российской спецоперации на Украине показали главную уязвимость современных цепочек поставок: если их участник полагается на ограниченное число импортеров и экспортеров, заменить их или очень сложно, или дорого, заключают эксперты Всемирного банка. В перспективе политика компаний и правительств должна быть сосредоточена на укреплении устойчивости цепочек поставок к шокам за счет диверсификации глобальной базы поставщиков.

Библиографический список

1. Варнавский В. Глобальные цепочки создания стоимости в период пандемии COVID-19 // Мировая экономика и международные отношения. 2021. Т. 65 (1). С. 14–23.
2. Волгина Н.А. Фармацевтическая цепочка создания стоимости: возможности для аутсорсинга // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Экономика. 2021. № 29(1). С. 150–163. DOI:10.22363/2313-2329–2021-29-1-150-163.
3. Особенности процесса глобализации в отраслях и комплексах мировой экономики / под ред. В.Б. Кондратьева. М.: ИМЭМО РАН, 2020. 245 с.
4. Портер М. Конкурентное преимущество: как достичь высокого результата и обеспечить его устойчивость. М.: Альпина Бизнес Букс, 2016. 715 с.
5. Симачев Ю.В., Федюнина А.А., Аверьянова Ю.В. Трансформация глобальных цепочек создания стоимости России и стран Балтии вследствие эффектов пандемии COVID-19: перспективы регионализации и следствия для экономической политики // Балтийский регион. 2020. № 12(4). С. 128–146.
6. Флегонтова Т.А., Пономарева О.В. Кризис глобальных цепочек добавленной стоимости на фоне пандемии коронавируса: рекомендации для России. Мониторинг экономической ситуации в России // Тенденции и вызовы социально-экономического развития. 2020. № 15 (117). С. 65–72.
7. Чудинова К.О. Трансформация глобальных цепочек создания стоимости в условиях пандемии COVID-19: решения и стратегии американских МНП // Общественные науки и современность. 2021. № 3. С. 59–74. DOI: 10.31857/S086904990014445-1.