

УДК 334.021

Е.Ю. Васильева, Дж. Каба

Московский государственный строительный университет, Москва,
email: elena.chibisova_metr@mail.ru, kabad367@gmail.com

КОМПЛЕКСНЫЙ АНАЛИЗ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ ГВИНЕЯ И ПЕРСПЕКТИВ ЕЕ РАЗВИТИЯ НА ОСНОВЕ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА

Ключевые слова: Гвинейская Республика, сектора экономики, экономическое развитие, рост, сектора экономической деятельности, организация, промышленный сектор, вторичный сектор, третичный сектор.

В статье рассмотрены различные системы экономического организационного анализа, которые могли бы дать государству и частным компаниям основу для принятия стратегических решений по развитию страны. Охарактеризованы экономические, социальные и экологические проблемы, свойственные Гвинеи. Цель работы разработка эффективных решений для устойчивого развития страны. Для этого была рассмотрена экономическая сфера Гвинеи в целом и тех экономических секторов, которые могут стать двигателем роста при условии правильного развития и управления.

E. Yu. Vasilyeva, J. Kaba

Moscow State University of Civil Engineering, Moscow,
email: elena.chibisova_metr@mail.ru, kabad367@gmail.com

COMPLEX ANALYSIS OF THE REPUBLIC GUINEA ECONOMY AND PROSPECTS OF ITS DEVELOPMENT ON THE BASIS OF STATE-AND-PRIVATE PARTNERSHIP

Keywords: Republic of Guinea, economic sectors, economic development, growth, economic activity sectors, organization, industrial sector, secondary sector, tertiary sector.

Various systems of the economic organizational analysis, which could give the state and the private companies a basis for making strategic decisions on the country development, are considered in the article. The economic, social and environmental problems of Guinea are characterized. The purpose of the creation of some effective solutions for the sustainable development of the country is stated in the article. The economic sphere of Guinea in general and those economic sectors, which can become the growth engine in the condition of the correct development and management were considered for this purpose.

Хотя Африка является основным бенефициаром усилий ООН в области развития во всем мире, большинство африканских стран вступают в XXI век как одни из наименее развитых, беднейших и наименее технологически развитых в мире [1]. Среди этих стран и Гвинейская Республика, получившая независимость в 1958 г. Гвинейская Республика обладает разнообразными природными богатствами [2], однако ее экономика остается малодиверсифицированной и структурно уязвимой к экзогенным рискам. Гвинея претерпела глубокие экономические и политические изменения, которые в результате неэффективного управления затруднили экономическое развитие страны и замедлили рост всех секторов экономики. Для того чтобы

устранить эти внутренние проблемы в стране, властям необходимо принять ряд стратегических решений для достижения целей развития, учитывающих интересы всех социально-экономических субъектов. В этой перспективе необходима переориентация как государства, так и его партнеров, включая компании, эксплуатирующие природные ресурсы. Для компаний, деятельность которых часто обвиняют в ответственности за серьезное ухудшение состояния окружающей среды, устойчивое развитие становится вопросом имиджа (Doyle, 1998) [3], а для государств – стратегической возможностью. Эта потребность должна сочетать в себе экономический рост и соответствующее развитие. Не вступая в диалектику приоритета между экономиче-

ским ростом (Perroux, 1961) [4], первым принципом, который необходимо реализовать, является независимость исполнительной, судебной и законодательной власти. Поэтому в работе были определены и охарактеризованы различные системы экономического организационного анализа, которые могли бы дать государству и частным компаниям основу для принятия стратегических решений по развитию страны. В то же время были рассмотрены экономические, социальные и экологические проблемы, характерные для Гвинеи. Однако цель исследования состоит не в том, чтобы критиковать различные правительства, созданные в прошлом, а в том, чтобы предложить эффективные решения для устойчивого развития страны. Для этого была рассмотрена экономическая сфера страны в целом, поскольку в Гвинее есть несколько экономических секторов, которые могут стать двигателем роста при условии правильного развития и управления.

Объекты и методы исследования

В ходе данного исследования были применены методы экспертного и сравнительного анализа, научной классификации, табличные и графические приемы визуализации данных, макро- и микроэкономический анализ, социально-экономическое и управленческое моделирование, оценка сильных и слабых сторон, возможностей и рисков.

Материалами для исследования послужили труды специалистов из Гвинеи и других стран по теме устойчивого развития экономики [6, 13, 14, 15], фундаментальные и прикладные работы, подготовленные при поддержке или непосредственном участии Международного валютного фонда и Всемирного банка, официальная статистика Министерств и ведомств Республики Гвинея, корпораций страны [2, 3, 5].

Результаты анализа

Несмотря на сильные стороны, социально-экономические показатели Гвинеи остаются низкими. При населении 13,1 млн человек и ВВП 15,4 млрд долларов США в 2020 году Гвинея находится на самой нижней строке индекса развития человеческого потенциала, занимая

в 2019 году 178 место из 189. По данным властей, чуть менее половины гвинейцев (44%) будут жить за национальной чертой бедности (2019 г. – 13 717 GNF/чел/день, около 1,1 евро/чел/день). Ожидаемая продолжительность жизни при рождении составляет чуть более 60 лет [6]. Кроме того, экономика все еще остается в значительной степени неформальной (на 43% ВВП и 96% рабочих мест в 2018 году).

После восстановления после эпидемии эбола темпы роста гвинейской экономики замедлились с 2018 г., но остаются значительными (в среднем около 6%), в основном за счет добывающего сектора. В 2020 г., несмотря на последствия Covid-19 и политическую напряженность, связанную с президентскими выборами, экономика сохранила значительный уровень роста, оцениваемый в +7,1%, благодаря вводу в производство двух новых бокситовых компаний, улучшению учета производства золота (благодаря большей централизации в Конакри, связанной, в частности, с закрытием границ) и восстановлению китайского спроса. Однако нерудный сектор, составляющий более 3/4 ВВП и поглощающий более 90% рабочих мест [5]. В последние годы в Гвинее наблюдался устойчивый рост, обусловленный добычей полезных ископаемых (в основном бокситов), увеличением инвестиций в инфраструктуру и хорошими показателями сельского хозяйства. Несмотря на меры, принятые для ограничения распространения Covid и последующего глобального кризиса, экономика Гвинеи выросла на 7,1% в 2020 г. благодаря динамичному горнодобывающему сектору. Экономический рост замедлился до 5,2% в 2021 г. и, как ожидается, усилится до 6,3% в 2022 году и останется высоким на уровне 5,9% в 2023 г., что обусловлено высоким внешним спросом на бокситы и золото, ростом спроса на алмазы, восстановлением в недобывающих секторах, смягчением сбоев, связанных с Covid, и ожидаемым урегулированием задолженности правительства (по данным МВФ) [7].

Промышленный сектор Гвинеи располагает значительными минеральными ресурсами, основные из которых: бокситы, золото, алмазы, железо, нефть

и уран, фосфаты и марганец [8]. Помимо горнодобывающего сектора, основными отраслями промышленности Гвинеи являются агропродовольственная, текстильная, деревообрабатывающая, производство глинозема и цементная промышленность. Но данный сектор не служит экономической поддержкой для развития других секторов [9], страдает от ряда политических, экономических, социальных и экологических проблем, несмотря на наличие многочисленных природных ресурсов, которые практически не используются. Доходы этого сектора плохо управляются и служат личным интересам.

Горнодобывающая промышленность в Республике Гвинея сталкивается с рядом проблем, которые препятствуют ее развитию. К ним относятся прежде всего загрязнение окружающей среды и коррупции. Основные ограничения для развития горнодобывающего сектора, следующие:

- Большое количество лицензий на добычу полезных ископаемых, не соответствующих требованиям;
- Слабое участие государства в разработке определенных ресурсов;
- Недостаточность ассигнований от государства; неэффективное управление бюджетными ресурсами;
- Плохое состояние инфраструктуры;
- Низкое влияние горнодобывающей промышленности на жизнь соседних населенных пунктов;
- Отсутствие систематизации оценок воздействия на окружающую среду и социальную сферу;
- Недостаточное обучение менеджеров новым потребностям промышленного сектора.

Между тем эффективное развитие промышленного сектора и равномерное перераспределение доходов позволило бы гвинейцам избежать бедности.

На протяжении десятилетий государственные предприятия были основными игроками в горнодобывающем секторе Африки. Эта тенденция, за некоторыми исключениями, была заменена массовой приватизацией предприятий в секторе, который в настоящее время характеризуется низким участием государства в горнодобывающих проектах. Этот показатель был снижен до 10% или даже

20% только для тех видов деятельности, которые считаются стратегическими для страны. В целом, Гвинея, как и другие африканские страны мало выигрывают от бума на минеральное сырье, финансовая отдача от которого в основном выгодна горнодобывающим предприятиям. Такая ситуация объясняется неспособностью страны внедрить отраслевое управление, способное вызвать значительное влияние горнодобывающей деятельности на национальную экономику, в сочетании с ограниченным пространством для маневра, доступным правительствам в процессе переговоров о заключении контрактов с горнодобывающими предприятиями.

Сегодня добываемые ресурсы, как правило, не перерабатываются на месте и часто экспортируются в виде сырой руды, что приносит незначительный доход принимающим странам; кроме того, законодательство в области горнодобывающей промышленности часто слабо влияет на операторов горнодобывающих предприятий, а налогообложение горнодобывающей промышленности в большинстве стран служит стимулирующей основой, направленной в первую очередь на повышение привлекательности сектора для прямых иностранных инвестиций.

В работе были проанализированы три основных экономических сектора Гвинеи: промышленность, сельское хозяйство и третичный сектор. Были предложены соответствующие стратегии для активизации их развития. В соответствии с организационной моделью экономических секторов в Гвинеи, было представлено следующие сектора (см. рис. 1).

1. Во-первых, необходимо пересмотреть Горный кодекс, чтобы вернуть в руки государства контроль над полезными ископаемыми. Государственная политика должна быть направлена на преодоление потерь и повышение конкурентоспособности национальной добывающей промышленности.

Для этого государство могло бы сначала договориться с национальными или иностранными инвесторами о строительстве завода по переработке сырья и доверить его добычу национальным компаниям.

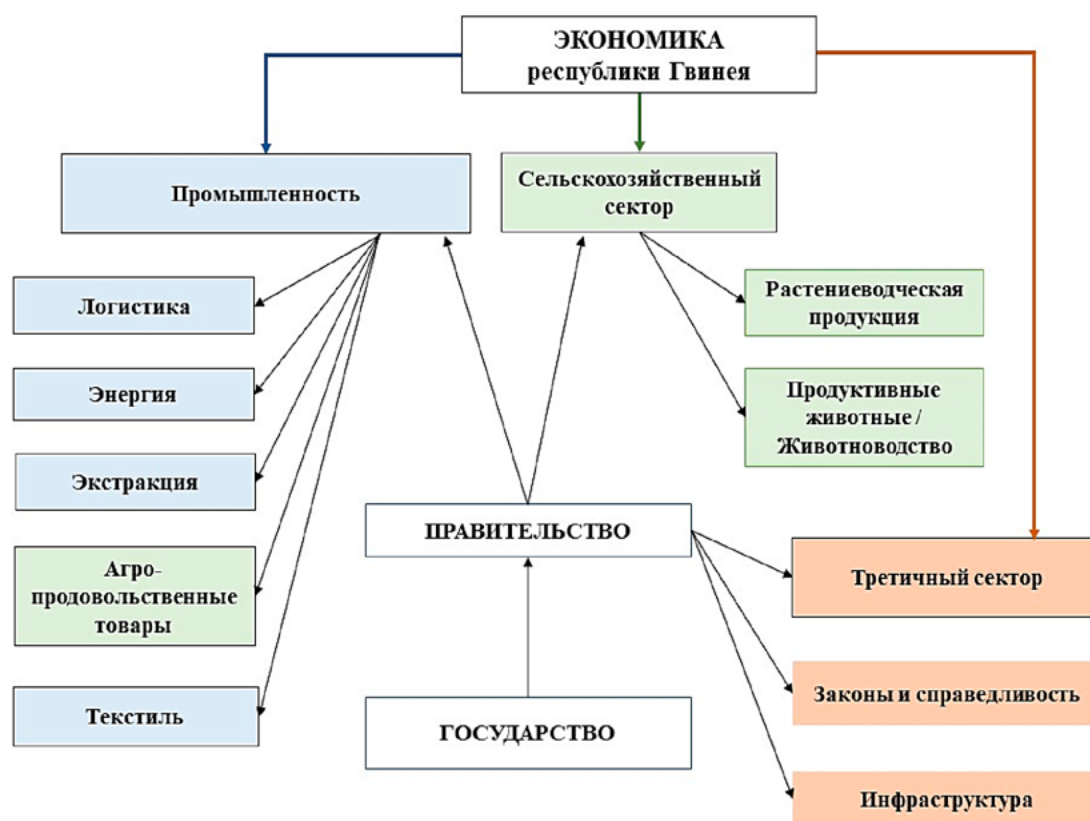


Рис. 1. Организационная модель экономических секторов в Гвинее

Примечание: составлено авторами на основе [8].

Использование моделей государственно-частного партнерства (ГЧП) играет важную роль в развитии потенциала боксита добывающих предприятий. Важную роль играет использование моделей государственно-частного партнерства (ГЧП). Для стран, обладающих значительными природными ресурсами, но не имеющих в настоящее время избыточного капитала или наукоемких технологий. Приоритетной моделью ГЧП является концессия [10], то есть право круга частных лиц на использование общественного блага за фиксированную плату или процент. Это позволит государству наладить диалог в виде совместных программ с частными предприятиями, что не только укрепит экономику страны, но и повлияет на общие экономические показатели.

Так, с помощью принципов государственно-частного партнерства,

страна сможет обрести независимость от минеральных ресурсов, устанавливать их цену, возвращая им истинную стоимость. Необходимо наладить нарушенные связи между рудниками и предприятиями, потребляющими продукцию, а также найти новые рынки сбыта бокситов.

Во-вторых, вторичный сектор, должен стать основой для продовольственного самообеспечения, поскольку в стране много пахотных и плодородных земель [11].

Кроме того, Гвинея обладает богатым водным потенциалом, который может удовлетворить потребности страны в воде и электроэнергии. Климат, основанный на двух равноправных сезонах (шесть месяцев дождей и шесть месяцев сухого сезона), позволяет выращивать сельскохозяйственные культуры в течение всего года. В Гвинее можно

выращивать практически все фрукты и овощи. Собранная продукция продается за пределами страны. Однако экономическая политика, направленная на развитие продовольственной самодостаточности, отсутствует. Гвинея экспортирует почти все производимые ею продукты питания, а для удовлетворения потребностей своего населения импортирует их из азиатских стран, таких как Китай и Индия.

Сельскохозяйственный сектор – это та область, которая, безусловно, пострадала больше всего; он полностью дезорганизован. Для его возрождения необходимо значительное финансирование и строгое управление. Для этого государство должно определить экономическую политику, благоприятную для развития сельского хозяйства, направленную на стимулирование потока и потребления местной продукции внутри страны, например, путем ослабления экспорта этой продукции за пределы страны. Она должна инвестировать значительные средства в производство риса, который является основным продуктом питания в Гвинеи, а также в производство других продуктов, которые могут стать альтернативой потреблению риса. Для развития этого сектора государство должно инвестировать в создание системы подготовки инженеров сельского хозяйства и поддерживать развитие ассоциаций и групп фермеров, рыночных садоводов, рыбаков и селекционеров во всех регионах страны. Эти группы создадут партнеров, с которыми будут тесно сотрудничать специалисты сельского хозяйства, обеспечившие определение и мониторинг стратегических планов, разработанных для возрождения сектора, и будут отчитываться перед государством о развитии сектора. За управление и организацию сектора будет отвечать Министерство сельского хозяйства и животноводства. С другой стороны, государство могло бы изучить возможность найма фермеров в качестве государственных служащих, чтобы контролировать сектор и помогать ему удовлетворять потребности страны.

Транспорт. Государство должно развивать транспортную инфраструктуру,

как железнодорожную, так и автомобильную, чтобы способствовать свободному перемещению товаров и людей внутри страны. За пределами страны она должна определять торговую политику, благоприятную не только для Гвинеи, но и для иностранных партнеров. Такая политика должна стимулировать иностранных инвесторов вкладывать средства в сельскохозяйственный сектор путем строительства, например, заводов по переработке продуктов в готовую продукцию (например, завод по производству фруктовых соков) [12].

На третичный сектор приходится почти 10% экономики Гвинеи, в значительной степени находится вне контроля государства [13]. Действительно, многие предприятия не зарегистрированы в Министерстве промышленности и торговли, а если и зарегистрированы, то их деятельность не декларируется. Значительное количество коммерческих предприятий не платят налоги государству. Крупные компании ведут переговоры о налогах, которыми они облагаются. Не существует эффективной политики контроля для проверки и реорганизации этого сектора [14]. Поэтому государство должно, прежде всего, принять стратегические решения для полного реформирования этого сектора, установить законы, ограничивающие определенные злоупотребления, и наладить эффективный контроль. Кроме того, государство должно поощрять развитие определенных видов третичной деятельности, чтобы население могло производить и потреблять продукцию местного производства: автомеханика, столярное дело, изготовление мебели и т.д. Тем не менее, эти виды деятельности должны регулироваться. Государство также должно возложить ответственность на местных представителей, которые играют важную роль в работе с компаниями, независимо от их размера, и просить их, в частности, собирать информацию для принятия решений о поддержке местных компаний.

Авторами также проведен анализ слабых и сильных сторон развития экономики Гвинеи (SWOT-анализ, см. табл. 1) и анализ влияния внешней среды (PEST-анализ, см. табл. 2).

Таблица 1

SWOT-анализ экономического развития Гвинеи (составлена авторами по [16])

Сильные стороны	Слабые стороны
<ul style="list-style-type: none"> – Сырье: железо, золото, Алмаз, уран, нефть и др. – Географическое положение (гео-стратегия) <ul style="list-style-type: none"> – Гидравлические ресурсы – Сельское хозяйство, земледелие, рыболовство, фермерство 	<ul style="list-style-type: none"> – Уровень управления – Человеческие ресурсы – Образование и профессиональная подготовка – Инфраструктурные (электрическое, гидравлическое, дорожное, санитарное, социальное...) <ul style="list-style-type: none"> – Производство – Экспорт – Частный сектор – Экономическая и монотонная политика
Возможности	Угрозы
<ul style="list-style-type: none"> – Окружающая среда <ul style="list-style-type: none"> – Климат – Мультикультурное общество – Демография (80% детей), 	<ul style="list-style-type: none"> – Бедность – Безработица – Коррупция – Утечка мозгов и мышц – Этническое разделение – Политическая нестабильность

Таблица 2

Проблемы, тенденции и закономерности, охваченные PEST-анализом (составлено авторами по [17])

Политические факторы	Экономические факторы	Социально-культурные факторы	Технологические факторы
<p>Нестабильность политической власти и существующей государственной власти, бюрократизация и уровень коррупции, налоговая политика, тенденции к регулированию или дерегулированию промышленности, количественные и качественные ограничения на импорт, торговлю и услуги. политика; тенденция к промышленному протекционизму, наличие государственных предприятий; антитрестовская и трудовая политика. законодательство; будущее и текущее законодательство, нормативные акты, регулирующие деятельность страны.</p>	<p>Темпы экономического роста; инфляция и процентная ставка; обменный курс основных валют; уровень безработицы, заработная плата и условия труда; уровень развития предпринимательства и бизнес-среда; денежно-кредитная и фискальная политика. монетарная политика, уровень располагаемого дохода населения, степень глобализации и уровень безработицы. уровень глобализации и открытости экономики; уровень развития банковского сектора.</p>	<p>Темпы роста населения; темпы миграции и отношение к иммиграции; половозрастная структура населения и ожидаемая продолжительность жизни. Продолжительность жизни, размер и структура семьи, уровень здоровья и образования, отношение к импортным товарам. товары и услуги; отношение к работе, карьера, досуг и выход на пенсию; требования к качеству продукции и услуг; культура сбережений уровень обслуживания; культура формирования сбережений и кредитов в обществе.</p>	<p>Уровень инноваций и технологического развития отрасли; расходы на НИОКР; законодательство в области технологического оснащения отрасли; развитие и проникновение Интернета; доступ к новейшим технологиям; степень использования, принятия и передачи технологий. проникновение; доступ к новым технологиям; степень принятия, освоения и передачи технологий.</p>

Как показал анализ, комбинации возможностей и угроз, сильных и слабых сторон не способствуют экономическому развитию страны.

Обязанность государства состоит в том, чтобы устранить этот дисбаланс, превратив слабые стороны в сильные, а угрозы – в возможности, и превратить Гвинею в мощную и экономически сильную страну. Решение этой задачи станет движущей силой экономического роста, что позволит Гвинее стать центром экономических связей стран субрегиона.

Государство и экономические субъекты должны объединить свои усилия для достижения целей устойчивого развития страны. Это приводит нас к обсуждению внедрения механизма государственно-частного партнерства (ГЧП) в экономике Гвинеи [18].

Применение механизма ГЧП дает следующие преимущества:

(1) становятся возможными совместные действия, инновации, эффективность;

(2) сокращается давление на государственный бюджет (государственные расходы);

(3) государство принимает на себя меньше ответственности за реализацию и результаты проекты;

(4) экономится время при реализации проектов;

(5) имеет место высокий профессионализм принятия решений;

(6) возможна модернизация государственного сектора;

(7) государство может взимать плату от частного оператора, получая дополнительный доход.

Выводы

Таким образом, Гвинейская Республика имеет потенциал в промышленном, вторичном и третичном секторе,

но плохая организация этих секторов препятствует развитию страны. Для правильного ведения деятельности рекомендуется, чтобы экономические системы, используя синергетическую организацию хозяйствующих субъектов и государства, улучшили свое функционирование и тем самым повысили экономическую эффективность страны. Экономические субъекты и государство должны скооперироваться для достижения целей развития страны.

Государство в Гвинее должно инвестировать в различные сектора, субсидируя деятельность этих секторов, особенно вторичного сектора (особенно сельского хозяйства), чтобы местная продукция была конкурентоспособной на национальном рынке и доступной для населения по разумным ценам. В Гвинее есть несколько отраслей, которые могут стать двигателем роста при условии правильного развития и управления, прежде всего, промышленный сектор Гвинеи, который располагает значительными минеральными ресурсами [19]. На них и должны быть сконцентрированы начальные усилия по реализации проектов устойчивого развития на основе ответственного природопользования. Помимо горнодобывающего сектора, основными отраслями промышленности Гвинеи являются агропродовольственная, текстильная, деревообрабатывающая, производство глинозема и цементная промышленность. Поскольку чисто государственный ресурс для крупных объемов финансирования недостаточно, целесообразно привлекать частный капитал.

Таким образом, мы приходим к выводу о перспективности внедрения и использования в Республике Гвинея механизма государственно-частного партнерства (ГЧП).

Библиографический список

1. Le rôle du système des nations unies dans les efforts de développement de l’afrique sera au cœur des travaux du conseil économique et social. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.ohchr.org/fr/press-releases/2009/10/economic-and-social-council-hold-2001-substantive-session-geneva-2-27-july> (дата обращения: 19.02.2023).

2. Экономическое и финансовое положение Гвинеи. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.tresor.economie.gouv.fr/Pays/GW/situation-economique-et-financiere-de-la-guinee-bissau> (дата обращения: 19.02.2023).

3. L'économie du développement. [Электронный ресурс]. URL: <https://concept.economique.blogspot.com/2017/03/leconomie-du-developpement.html> (дата обращения: 19.02.2023).
4. Перу Ф. Экономика 20 века. Париж, ФУФ. 1961. № 30. 215 с.
5. Rapport ITIE 2018 de la Guinée. [Электронный ресурс]. URL: <https://eiti.org/fr/documents/rapport-itie-2018-de-la-guinee> (дата обращения: 19.02.2023).
6. Канал Дж. Гвинейская Республика. Л'Армаган, Париж, 2019.
7. Хасмиу Д. Организационная модель отраслей экономики Гвинеи: дис. ... канд. техн. наук, 2016. 126 с.
8. Sow S. Проблемы добычи полезных ископаемых и устойчивого развития в Гвинее. Париж, Харматга. 2013. № 50. 235 с.
9. Мамаду Ш.Д., Талль А., Траоре Л. Проблемы управления в горнодобывающем секторе Гвинеи. Конакри. 2016. № 75. 400 с.
10. Грибова Е.В. Концессии как один из инструментов устойчивого роста // Экономический анализ: теория и практика. 2014. № 10 (362). С. 34-43.
11. Лор Л. Конкуренентоспособность, производительность и эффективность в сельском хозяйстве. Издательство ОЭСР, 2010.
12. Эрнуль Т., Арвинд Ж., Арвинд А. Устойчивое развитие, социальная ответственность компания, теория стейкхолдеров: эволюция и перспектив // Блокноты CEREN. 2017. С. 4-31.
13. Сумах И. Устойчивое развитие. Париж, Харматга. 2014. № 50. 135 с.
14. Бальде И.Б. Налогообложение горнодобывающих компаний в Гвинее. Париж, Харматга. 2017. № 26. 120 с.
15. Санкум Камара Бюджетный дефицит Республики Гвинеи-Бисау // ГИАБ. 2012. № 5. С. 406-409.
16. PEST-анализ внешней среды: факторы, примеры, связь со SWOT. [Электронный ресурс]. URL: <https://upr.ru/article/pest-analiz-cto-eto-takoe-i-kak-ego-provesti-na-primerah/?ysclid=ldqjtcvggu963384412> (дата обращения: 22.02.2023).
17. Камара Нфа Каба, Петровская М.В. Горнодобывающая промышленность Республики Гвинея: особенности и перспективы развития // Вестник евразийской науки. 2017. № 6 (43). [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/gornodobyvayuschaya-promyshlennost-respubliki-gvineya-osobennosti-i-perspektivy-razvitiya> (дата обращения: 11.02.2023).
18. Verstina N.G., Vasilyeva E.Yu., Kaba D. Use of the public-and-private partnership mechanism for the development of the economy of REPUBLIC Guinea // Актуальные направления фундаментальных и прикладных исследований: материалы XXIX международной научно-практической конференции. Bengaluru, 2022. С. 182-186.
19. Васильева Е.Ю., Каба Дж. Проблемы финансирования отраслей экономики Республики Гвинея в целях устойчивого развития // Экономические и управленческие технологии XXI века: теория и практика, подготовка специалистов: материалы Всероссийской методической и научно-практической конференции. СПб.: ВШТЭ СПбГУПТД, 2022. С. 13-18.