

УДК 336.02

Е.В. Кудряшова, Н.А. Иванова

ФГАОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения», Санкт-Петербург, email: kudriashovaelena2001@mail.ru, ivanovanat207301@mail.ru

ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ДЕПРЕССИВНЫХ РЕГИОНОВ

Ключевые слова: налогообложение, депрессивный регион, признаки, особенности, стратегия оживления, трансформация, перспективы.

Налогообложение является достаточно спорной темой, так как некоторые люди считают, что налоги слишком высоки и, что правительство тратит деньги впустую. Другие же утверждают, что налоги необходимы для финансирования важных общественных услуг и, что каждый должен платить свою справедливую долю. В статье рассмотрены особенности налогообложения депрессивных регионов на основе анализа первопричин их смещения в неблагоприятную сторону, главных признаков, выделяющих на фоне экономически «здоровых» регионов мира, а также перспектив улучшения их положения. Целью исследования является анализ налогообложения депрессивных регионов. Авторы приходят к выводу, что для выхода региона из депрессивного состояния требуется комплексный и скоординированный подходы, которые учитывают конкретные потребности и проблемы региона.

E.V. Kudryashova, N.A. Ivanova

Saint-Petersburg State University of Aerospace Instrumentation, Saint Petersburg, email: kudriashovaelena 2001@ mail.ru, ivanovanat207301@mail.ru

FEATURES OF TAXATION OF DEPRESSED REGIONS

Keywords: taxation, depressed region, signs, features, recovery strategy, transformation, prospects.

Taxation is a controversial topic, as some people believe that taxes are too high and that the government is wasting money. Others argue that taxes are necessary to finance important public services and that everyone should pay their fair share. The article discusses the features of taxation of depressed regions based on an analysis of the root causes of their bias in an unfavorable direction, the main features that distinguish against the background of economically “healthy” regions of the world, as well as the prospects for improving their situation. The aim of the study is to analyze the taxation of depressed regions. The authors come to the conclusion that in order to get the region out of the depressed state, a comprehensive and coordinated approach is required that takes into account the specific needs and problems of the region.

Налогообложение – это процесс, при помощи которого правительство взимает денежные средства своих граждан и предприятий для финансирования общественных услуг и инфраструктуры. Налогами могут облагаться доходы, имущество, товары, услуги и другие формы богатства.

Целью налогообложения является обеспечение правительства необходимыми средствами для выполнения его обязанностей и предписанной ответственности. Эти обязанности заключаются в предоставлении государственных услуг, таких как здравоохранение, образование и инфраструктура, а также поддержание правопорядка.

Существуют различные виды налогов, в том числе подоходный налог, на-

лог с продаж, налог на имущество и корпоративный налог. Небольшой свод информации о каждом из представленных налогов будет описан в статье ниже.

Существует несколько видов налогов, которые правительства используют для получения доходов. Наиболее распространенные виды налогов включают подоходный налог, налог с продаж, налог на имущество и корпоративный налог. Ставки этих налогов могут варьироваться в зависимости от юрисдикции и конкретных обстоятельств налогоплательщика.

Подоходный налог (НДФЛ) – это налог на доходы, полученные физическими и юридическими лицами. Ставка подоходного налога может варьироваться в зависимости от суммы полученного

дохода, при этом лица с более высоким доходом обычно платят более высокий процент своего дохода в виде налогов. В некоторых юрисдикциях могут быть разные налоговые ставки для разных видов доходов, таких как прирост капитала или дивиденды, но в основной массе налогооблагаемой базы его значение редко выходит за показатель 13%.

Налог с продаж – это налог на товары и услуги, отпускаемые потребителям. Ставка налога с продаж может варьироваться в зависимости от типа продаваемых товаров или услуг. В некоторых случаях определенные товары или услуги могут быть освобождены от налога с продаж, например продукты питания или медицинские услуги.

Налог на недвижимость – это налог на стоимость недвижимости, принадлежащей физическим и юридическим лицам. Ставка налога на имущество может варьироваться в зависимости от стоимости имущества и региона, в котором оно находится. В некоторых случаях налог на имущество может быть основан на оценочной стоимости имущества, а в других на рыночной стоимости.

Корпоративный налог – это налог на прибыль, полученную корпорациями. Ставка корпоративного налога варьируется в зависимости от юрисдикции и размера корпорации. В некоторых случаях могут быть разные налоговые ставки для разных типов корпораций, таких как малые предприятия или многонациональные корпорации.

В дополнение к этим видам налогов существует ещё огромное количество других, характерных для определенной ситуации или обстоятельства. К примеру, налог на роскошь взимается с товаров или услуг высокого класса; налог на добавленную стоимость с реализации товаров (работ, услуг, имущественных прав); земельный налог с кадастровой стоимости земельных участков, признаваемых объектом налогообложения; акцизом облагаются табак и алкоголь.

Объекты и методы исследования

Объектом исследования выступает налогообложение депрессивных регионов. В ходе написания статьи применялись следующие методы исследования:

системный подход, структурно-аналитический синтез, обобщение.

Результаты и их обсуждение

Налогообложение в нормальных экономических районах характеризуется рядом особенностей, способствующих обеспечению стабильной и устойчивой экономики. Эти функции включают в себя:

1. Прогрессивное налогообложение. В нормальных экономических регионах налоговая система часто разрабатывается как прогрессивная, а это означает, что те, кто зарабатывает больше, платят более высокий процент своего дохода в виде налогов. Это помогает обеспечить справедливое распределение налогового бремени среди населения.

2. Налогообложение на широкой основе. Налогообложение в нормальных экономических регионах часто носит широкий характер, что означает, что оно охватывает широкий спектр экономической деятельности и источников дохода. Это помогает обеспечить диверсификацию налоговой базы и наличие у правительства стабильного источника доходов.

3. Эффективный сбор налогов. В данных регионах сбор налогов часто является эффективным и действенным, с низким процентом попыток уклонения и реального уклонения от уплаты налогов. Это гарантирует, что у правительства есть ресурсы, необходимые для предоставления государственных услуг и инфраструктуры для проведения необходимых мероприятий.

4. Прозрачная налоговая система. Налогообложение в «здоровых» экономических регионах часто прозрачно, с четкими правилами и положениями, регулирующими налоговую систему. Это помогает обеспечить понимание налогоплательщиками своих обязательств и восприятие налоговой системы как справедливой и равноправной.

5. Гибкость. Там налоговая система часто является гибкой, способной адаптироваться к изменяющимся экономическим условиям и новым вызовам. Это обеспечивает гарантию в том, что налоговая система останется актуальной и эффективной с течением времени.

После краткого описания нормальных экономических регионов плавно перейдем к депрессивным. Разберем понятие, признаки, особенности налогообложения и первопричины зарождения данных регионов [1].

Депрессивные регионы – это районы, переживающие экономический и социальный спад, часто из-за нехватки инвестиций и возможностей. Они характеризуются высоким уровнем безработицы и ограниченным доступом к ресурсам. Такие регионы с лёгкостью можно найти как в развитых, так и в развивающихся странах. Их появление может быть вызвано различными факторами, включая глобализацию, технологические изменения и стихийные бедствия.

Депрессивные регионы часто страдают от высокого уровня безработицы, бедности и социальной изоляции. Это, в свою очередь, может привести к ряду социальных проблем, включая преступность, злоупотребление наркотиками и алкоголем, проблемы с психическим здоровьем. Кроме того, депрессивные регионы часто сталкиваются с «утечкой мозгов», поскольку молодые и талантливые люди предпочитают эмиграцию в другие города и страны, предоставляющие возможности лучше имеющихся.

Правительства и международные организации часто пытаются решить проблемы, с которыми сталкиваются депрессивные регионы с помощью различных стратегий и программ. Они могут включать в себя инвестиции в инфраструктуру, программы образования и обучения, а также налоговые льготы для предприятий, желающих инвестировать в регион. Кроме того, могут быть реализованы социальные программы, чтобы помочь тем, кто испытывает финансовые или социальные трудности.

Несмотря на усилия, решение проблем, с которыми сталкиваются депрессивные регионы, может оказаться трудной и комплексной задачей. Это требует долгосрочных обязательств со стороны правительств и других заинтересованных сторон, а также готовности адаптироваться к меняющимся обстоятельствам и новым вызовам.

Выявление признаков депрессивного региона может быть важно как для политиков, инвесторов, так и для жителей,

поскольку это может помочь в разработке стратегий оживления и роста. Для того чтобы понять, относится ли интересующая область к депрессивной, необходимо сопоставить основные признаки, и вот некоторые из них:

1. Высокий уровень безработицы. Одним из наиболее очевидных признаков депрессивного региона является высокий уровень безработицы. Это может быть связано с отсутствием возможностей трудоустройства, несоответствием навыков рабочей силы потребностям работодателей или другими факторами.

2. Низкий уровень экономической активности. Депрессивные регионы могут иметь низкий уровень экономической активности, с небольшим количеством предприятий и ограниченными инвестициями. Такая ситуация может привести к отсутствию услуг и удобств, а также к ощущению изоляции и оторванности от экономики в целом.

3. Сокращение населения. В некоторых случаях в депрессивных регионах может наблюдаться сокращение населения, поскольку люди уезжают в поисках лучшей жизни. Это может еще больше усугубить экономические и социальные проблемы, стоящие перед регионом.

4. Плохая инфраструктура. В депрессивных регионах с вероятностью в 90% имеется плохая инфраструктура, включая недоразвитые транспортные сети, устаревшие здания и ограниченный доступ к основным услугам, таким как здравоохранение и образование.

5. Социальные проблемы. Депрессивные регионы часто испытывают ряд социальных проблем, включая преступность, наркоманию и проблемы с психическим здоровьем. Эти проблемы усугубляются экономическими шероховатостями, с которыми сталкивается регион, ведь они еще больше усиливают чувство безнадежности и отчаяния.

6. Ограниченный доступ к ресурсам. Такие регионы могут иметь ограниченный доступ к таким ресурсам, как капитал, технологии и квалифицированная рабочая сила. Это затрудняет привлечение инвестиций и создание новых рабочих мест.

После определения основных признаков депрессивного региона можно плавно перейти к налогообложению подобной области и его особенностям.

Налогообложение в данных регионах характеризуется рядом уникальных особенностей, отражающих экономические и социальные проблемы, с которыми сталкиваются эти территории. Эти особенности включают в себя:

1. Более низкую налоговую базу. Депрессивные регионы часто имеют более низкую налоговую базу, чем процветающие районы из-за низкого уровня экономической активности и меньшей численности населения. Это может затруднить получение правительством доходов, необходимых для оказания государственных услуг и предоставления инфраструктуры.

2. Более высокие налоговые ставки. Чтобы компенсировать более низкую налоговую базу, правительствам депрессивных регионов может потребоваться ввести более высокие налоговые ставки в сравнении с более благополучными регионами. Это чаще всего становится дополнительным бременем для налогоплательщиков, особенно для тех, кто уже испытывает финансовые трудности.

3. Ограниченные налоговые льготы. Депрессивные регионы имеют ограниченные налоговые льготы для привлечения бизнеса и инвестиций. Это сильно затрудняет стимулирование экономического роста и создание новых рабочих мест.

4. Сильная зависимость от государственной поддержки. В рассматриваемых регионах большая зависимость от государственной поддержки в виде социальных программ, пособий, выплат и инвестиций в инфраструктуру. Это становится большим бременем для государственных бюджетов и требует более высоких уровней налогообложения для финансирования этих программ.

5. Ограниченное соблюдение налоговых требований: в депрессивных регионах может быть более высокий уровень уклонения от уплаты налогов и несоблюдения требований из-за нехватки ресурсов и чувства разочарования в правительстве. Это может еще больше сократить налоговую базу и затруднить для правительств предоставление государственных услуг и инфраструктуры [2].

Эти регионы часто испытывают трудности с привлечением инвестиций и созданием рабочих мест, что приводит

к циклу бедности и упадка. Однако, несмотря на эти проблемы, по-прежнему существует множество причин, по которым разные государства могут отдавать предпочтение инвестированию в депрессивные регионы.

Одной из причин, по которой государства могут предпочесть инвестировать в депрессивные регионы, является содействие экономическому развитию и росту. Инвестируя в эти регионы, государства могут способствовать созданию рабочих мест, привлечению новых предприятий и стимулированию экономической активности. Это может помочь оживить депрессивные регионы и улучшить общее экономическое здоровье.

Еще одна причина, по которой государства могут предпочитать инвестировать в депрессивные регионы, заключается в решении проблемы социального и экономического неравенства. Депрессивные регионы часто имеют более высокий уровень бедности, более низкий уровень образования и ограниченный доступ к здравоохранению и другим ресурсам. Инвестируя в эти регионы, государства могут помочь устранить это неравенство и способствовать большей социальной и экономической справедливости.

Некоторые государства могут предпочесть инвестировать в депрессивные регионы, которые имеют большой потенциал для роста и развития. Эти регионы, как правило, имеют месторождения ключевых ресурсов, стратегически важную транспортную инфраструктуру или квалифицированную рабочую силу, что делает их привлекательными для бизнеса и инвесторов. Инвестируя в эти регионы, государства могут способствовать созданию новых рабочих мест и стимулировать экономический рост.

Другие же государства инвестируют в депрессивные регионы, имеющие высокий уровень потребности в социальной и экономической поддержке. У них высокий уровень бедности, ограниченный доступ к здравоохранению и образованию и другие проблемы, требующие целенаправленных инвестиций и поддержки. Инвестируя в эти регионы, государства помогают решить проблемы и способствуют большей социальной и экономической справедливости.

В целом предпочтения в отношении инвестиций в депрессивные регионы могут сильно различаться. Однако, понимая конкретные потребности и проблемы каждого региона, государства могут разрабатывать целевые инвестиционные стратегии, способствующие экономическому росту, социальной справедливости и всеобщему процветанию.

Несмотря на все сложности, многие зарубежные страны разработали успешную стратегию по оживлению депрессивных регионов и содействию их экономическому росту и процветанию.

Одним из примеров успешной стратегии развития депрессивных регионов является Европейский Союз. ЕС разработал ряд программ и инициатив, направленных на содействие экономическому развитию и росту в депрессивных регионах. Эти программы обеспечивают финансирование и поддержку ряда мероприятий, включая развитие инфраструктуры, создание рабочих мест и инвестиции в бизнес. Оказывая адресную поддержку депрессивным регионам, ЕС смог стимулировать экономический рост и создать новые возможности для жителей.

Еще одним примером успешного внедрения стратегии развития является Япония. Она осуществила поощрение экономического роста и развития в сельских районах. Японская политика включала инвестиции в инфраструктуру, такую как дороги и мосты, а также поддержку малого бизнеса и местной промышленности. Содействуя экономическому росту и развитию сельских районов, Япония смогла хоть немного, но оживить депрессивные регионы.

В США также существует ряд успешных стратегий развития депрессивных регионов. Одним из примеров является Региональная комиссия Аппалачей, которая была создана в 1965 году для содействия экономическому развитию региона Аппалачей. Комиссия обеспечивает финансирование и поддержку ряда мероприятий, включая развитие инфраструктуры, создание рабочих мест и инвестиции в бизнес. Оказывая адресную поддержку депрессивным регионам, комиссия смогла стимулировать экономический рост региона.

В целом опыт зарубежных стран в развитии депрессивных регионов дает ценные уроки политикам и практикам во всем мире. Важно адаптировать эти стратегии к конкретным потребностям и проблемам каждого региона и обеспечить их устойчивость в долгосрочной перспективе. При правильной политике и инвестициях можно создать новые возможности и улучшить жизнь жителей депрессивных регионов по всему миру [4].

Одной из ключевых стратегий вывода региона из депрессивного состояния являются инвестиции в развитие инфраструктуры. Сюда могут входить инвестиции в транспорт – эстакады, мосты, новые автобусные и троллейбусные маршруты, метро и магистрали, а также инвестиции в коммунальные услуги – улучшение качества воды, скорость интернета, электричество.

Еще одной стратегией вывода региона из депрессивного состояния является содействие развитию предпринимательства и малого бизнеса. Это может включать в себя поддержку новых предприятий, например, доступ к финансированию и услугам по развитию бизнеса.

В дополнение к этим стратегиям также важно инвестировать в образование и развитие рабочей силы. Это может включать создание новых детских садов, школ, университетов, предоставление программ обучения и образования, помогающим жителям развить навыки, необходимые для достижения успеха в современной экономике.

Наконец, важно участвовать в повышении показателей демографии на выбранной территории. Это включает в себя инвестиции в общественные места – парки и общественные центры, а также поддержку культурных и художественных инициатив. Содействуя развитию и возрождению сообщества, регион создаёт более динамичное и привлекательное общество, которое поможет привлечь новых жителей [5].

Выводы

Таким образом, налогообложение является неотъемлемой частью финансовой системы любого правительства. Оно предоставляет необходимые средства для выполнения важных государ-

ственных услуг и инфраструктурных проектов. Хотя данный вопрос и является спорным, важно, чтобы граждане и предприятия платили свою справедливую долю налогов, обеспечивая тем самым непрерывное функционирование общества.

Налогообложение в нормальных экономических районах характеризуется рядом особенностей, способствующих обеспечению стабильной и устойчивой экономики. Эти особенности включают прогрессивное и широкое налогообложение, эффективный сбор налогов, прозрачную налоговую систему и гибкость для адаптации к изменяющимся обстоятельствам. Сохраняя эти функции, правительства могут способствовать тому, чтобы налоговая система оставалась эффективной и справедливой для всех налогоплательщиков.

Депрессивные регионы – это регионы, которые сталкиваются со значительными экономическими и социальными проблемами. Хотя простых решений этих проблем не существует, правительства и другие заинтересованные стороны могут работать вместе над реализацией политики и программ, которые помогают устранять коренные причины этих проблем и создавать новые возможности для роста и развития.

Выявление признаков депрессивного региона является важным шагом в разработке стратегий оживления и роста. Понимая экономические и социальные проблемы, с которыми сталкиваются эти области, политики, инвесторы и жители могут работать вместе, чтобы создать более процветающее и устойчивое будущее для всех.

Налогообложение в депрессивных регионах характеризуется рядом уникальных особенностей, отражающих экономические и социальные проблемы, с которыми сталкиваются эти регионы. Правительствам может потребоваться введение более высоких налоговых ставок, однако важно не забывать о справедливости и равноправии для всех налогоплательщиков в налоговой системе региона.

В целом, вывод региона из депрессивного состояния требует комплексного и скоординированного подхода, учитывающего конкретные потребности и проблемы региона. Инвестируя в развитие инфраструктуры, поощряя развитие предпринимательства и малого бизнеса, инвестируя в образование и развитие рабочей силы, а также участвуя в усилиях по развитию и возрождению сообщества, можно оживить депрессивные регионы и способствовать их экономическому росту и процветанию.

Библиографический список

1. Киреева Е.Ф. и др. Налоги и налогообложение: учебное пособие / Под ред. Е.Ф. Киреева. Мн.: БГЭУ, 2012. 447 с.
2. Баланина Г.Ф. Стратегия развития депрессивного региона / Под ред. д-ра экон. наук. С.В. Парамонова. Кызыл: ТувиКОПР СО РАН, 2009. 344 с.
3. Дадалко В.А., Румянцева Е.Е., Демчук Н.Н. Налогообложение в системе международных экономических отношений: Учебное пособие. Мн., 2000. 488с.
4. Смирнягин Л., Былов Г. О программе помощи депрессивным регионам // Регионология. 1995. № 3. С. 31-43.
5. Петров А.В. Зарубежный опыт применения инструментов государственного регулирования по преодолению диспропорций в развитии социально-экономических систем // Вестник Томского государственного университета. Экономика. 2016. № 3 (35). С. 7-18.