

УДК 336.6

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ КРУПНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕГИОНА**А.В. Минаков, Л.Н. Иванова**

ФГКОУ ВО «Московский университет МВД России имени В.Я. Кикотя», Москва, email: minakov-info@yandex.ru, nxt200@yandex.ru

Аннотация. Актуальность исследования связана с важностью обеспечения и укрепления финансовой устойчивости крупных предприятий региона для максимизации их вклада в социально-экономическое развитие и динамику ВРП. Статья посвящена практике обеспечения финансовой устойчивости крупных предприятий Самарской области в 2022–2024 гг. на примере ООО «ВИТА ЛАЙН», АО «ТАРКЕТТ» и «АО «ЭССЕН ПРОДАКШН АГ». Объектом исследования являются финансы крупных предприятий Самарской области, предметом исследования – абсолютные и относительные показатели, характеризующие обеспечение финансовой устойчивости крупных предприятий региона. Цель исследования: анализ обеспечения финансовой устойчивости крупных предприятий региона на примере Самарской области. Задачи исследования: отразить теоретико-методические основы анализа финансовой устойчивости крупных предприятий; провести анализ финансовой устойчивости крупных предприятий Самарской области; разработать рекомендации по улучшению обеспечения финансовой устойчивости крупных предприятий Самарской области. Методы исследования: анализ теоретических источников, коэффициентный анализ, сравнительный анализ, графический анализ. Исследование показало, что в условиях геополитических вызовов крупные предприятия Самарской области активно реализуют меры по укреплению финансовой устойчивости, что находит выражение в опережающем росте оборотных активов, снижении доли краткосрочных обязательств в активах. ООО «ВИТА ЛАЙН» на начало 2025 г. обладало абсолютной финансовой устойчивостью за счет роста собственных оборотных средств более чем до 20 млрд. руб. Растет уровень ликвидности (коэффициент текущей ликвидности ООО «ВИТА ЛАЙН» достиг 1,90, АО «ТАРКЕТТ» – 2,74, АО «ЭССЕН ПРОДАКШН АГ» – 2,75), существенно снизилась зависимость крупных предприятий региона от заемного капитала, что особенно важно в условиях высоких процентных ставок. Рекомендуется задействовать для дальнейшего укрепления финансовой устойчивости крупных предприятий антициклическое антикризисное управление финансами, направленное на внутренние и внешние риски дестабилизации финансовой устойчивости крупных предприятий Самарской области.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, ликвидность, собственные оборотные средства, платежеспособность, крупные предприятия, Самарская область, финансовая независимость.

ENSURING FINANCIAL STABILITY OF LARGE ENTERPRISES IN THE REGION**A.V. Minakov, L.N. Ivanova**

Federal State Educational Institution of Higher Education "Moscow University of the Ministry of Internal Affairs of Russia named after V.Ya. Kikot", Moscow, email: minakov-info@yandex.ru, nxt200@yandex.ru

Abstract. The relevance of the study is associated with the importance of ensuring and strengthening the financial stability of large enterprises in the region in order to maximize their contribution to the socio-economic development and the dynamics of GRP. The article is devoted to the practice of ensuring the financial stability of large enterprises of the Samara region in 2022-2024 using the materials of «VITA LINE» LLC, «TARKETT» JSC and «ESSEN PRODUCTION AG» JSC. The object of the study: the finances of large enterprises of the Samara Region, the subject of the study: absolute and relative indicators characterizing the financial stability of large enterprises in the region. The purpose of the study: analysis of the financial stability of large enterprises in the region using the example of the Samara Region. Research objectives: to reflect the theoretical and methodological foundations of the analysis of the financial stability of large enterprises; to analyze the financial stability of large enterprises of the Samara Region; to propose recommendations for improving the financial stability of large enterprises of the Samara Region. Research methods: analysis of theoretical sources, ratio analysis, comparative analysis, graphical analysis. The authors show that in the context of geopolitical challenges, large enterprises of the Samara region are actively implementing measures to strengthen financial stability, which is reflected in the outstripping growth of current assets, a decrease in the share of short-term liabilities in assets, «VITA LINE» LLC at the beginning of 2025 had absolute financial stability due to the growth of its own working capital to more than 20 billion rubles. The level of liquidity is strongly growing (the current liquidity ratio of «VITA LINE» LLC reached 1.90, «TARKETT» JSC – 2.74, «ESSEN PRODUCTION AG» JSC – 2.75), has significantly decreased the dependence of large enterprises of the region on borrowed capital, which is especially important because of high interest rates. Authors recommend to use anticipatory anti-crisis financial

management aimed at internal and external risks of destabilization of the financial stability of large enterprises of the Samara region for further strengthening the financial stability of large enterprises.

Keywords: *financial stability, liquidity, own working capital, solvency, large enterprises, Samara region, financial independence.*

Дата поступления статьи в редакцию: 20.05.2025

Дата принятия статьи в печать: 20.06.2025

Введение

В условиях усиливающихся внешних вызовов возможности поддержания устойчивого развития региональной экономики тесно связаны с функционированием крупнейших предприятий региона, их способностью гибко и адаптивно реагировать на возникающие угрозы, поддерживать финансовую устойчивость. Самарская область обладает дифференцированной экономикой с развитой промышленностью, специализируясь на выпуске аэрокосмической техники, автомобилей, продукции химии и нефтехимии, пищевой продукции, что позволяет успешно задействовать возникающие возможности для роста валового регионального продукта и улучшения качества жизни населения [1]. Одновременно следует отметить ухудшение позиций Самарской области в рейтинге социально-экономического положения регионов России с 12 места в 2021 г. до 15 места в 2023 г., отмечается и ухудшение позиций региона в рейтинге эффективности управления в субъектах РФ [2, с. 180]. Среди крупнейших предприятий Самарской области, результаты деятельности которых в значительной степени определяют динамику ВРП, следует выделить АО «ТЯЖМАШ», АО «ЭССЕН ПРОДАКШН АГ», ООО «ГАЗПРОМ ТРАНСГАЗ САМАРА», ООО «ВИТА ЛАЙН», АО «ЛАДА-ИМИДЖ» и другие, анализ финансовой устойчивости которых в динамике необходим для оценки возможностей крупных предприятий Самарской области оставаться устойчивыми в условиях высокой турбулентности.

Важнейшей целью исследования является анализ обеспечения финансовой устойчивости крупных предприятий региона на примере Самарской области.

Задачи исследования:

- 1) отразить теоретико-методические основы анализа финансовой устойчивости крупных предприятий;
- 2) провести анализ финансовой устойчивости крупных предприятий Самарской области в динамике;
- 3) разработать рекомендации по улучшению обеспечения финансовой устойчивости крупных предприятий Самарской области.

Обзор источников

В научной литературе до настоящего времени нет единства в понимании сущности обеспечения финансовой устойчивости крупных предприятий и формировании методологии ее оценки. Так, А.В. Цветых и К.Ю. Лобков предлагают понимать под финансовой устойчивостью «способность предприятия восстанавливать (сохранять) состояние сбалансированности, пропорциональности и эффективности финансово-экономических процессов функционирования, сохраняя финансовые предпосылки для развития в меняющейся внутренней и внешней среде» [3, с. 372], С.В. Салита и Н.А. Куценко считают, что финансовая устойчивость крупного предприятия – это «характеристика, свидетельствующая о стабильном превышении доходов над расходами, свободном маневрировании денежными средствами предприятия и эффективном их использовании, бесперебойном процессе производства и реализации продукции» [4, с. 104]. Н.И. Виноградова, Г.А. Польская и М.А. Чаплыгина трактуют финансовую устойчивость как «один из инструментов достижения основной цели субъекта рыночного взаимодействия, которая состоит в получении стабильной суммы прибыли, а также обеспечение превосходства доходов над расходами» [5, с. 101]. Российский ученый А.Д. Шеремет, в свою очередь, указывает, что «обеспеченность запасов источниками формирования является сущностью финансовой устойчивости, а платежеспособность – ее внешним проявлением» [6, с. 295], иной точки зрения придерживается Г.В. Савицкая, считая, что финансовая устойчивость представляет собой «внутреннюю сторону финансового состояния, отражающую сбалансированность денежных потоков, доходов и расходов, средств и источников их формирования» [7, с. 440].

Однако ни одно из представленных определений финансовой устойчивости не может быть признано единственно верным. Так, крупное предприятие, обладая способностью восстановить сбаланси-

рованное состояние и развиваться в неблагоприятных условиях, может не реализовать указанную способность на практике (например, вследствие неверных управленческих решений), наличие финансовых предпосылок для развития является важным, но недостаточным для обеспечения финансовой устойчивости в условиях турбулентности. Нельзя согласиться и с позицией С.В. Салита и Н.А. Куценко в том, что финансовая устойчивость крупного предприятия требует также сбалансированности средств и источников их формирования, бесперебойного течения и иных бизнес-процессов субъекта хозяйствования, помимо процесса производства и реализации продукции. Под финансовой устойчивостью крупного предприятия предлагается понимать состояние предприятия, характеризующееся сбалансированностью доходов и расходов, средств и источников их формирования, денежных потоков, отсутствием угрозы банкротства, а также гибким и адекватным реагированием на возникающие вызовы, позволяющим поддерживать экономическую безопасность предприятия и достигать поставленных стратегических целей.

Методические подходы к анализу обеспечения финансовой устойчивости на крупных предприятиях в научной литературе также различны: Е.Ю. Шестиперова предлагает задействовать коэффициентный анализ с применением трех групп показателей (собственно показатели финансовой устойчивости, показатели платежеспособности, показатели эффективности деятельности крупных предприятий) [8, с. 508], М.Г. Ежова и В.В. Кириллова рекомендуют проводить анализ абсолютных показателей финансовой устойчивости на основе трехфакторной модели в сочетании с анализом набора относительных показателей устойчивости (коэффициент финансовой устойчивости, коэффициент финансовой зависимости, коэффициент самофинансирования, коэффициент автономии и другие) [9, с. 87–90]. Однако наиболее подходящим для сравнительного анализа обеспечения финансовой устойчивости крупных предприятий региона видится подход А.В. Минакова и Л.Н. Ивановой [10, с. 56–58], включающий следующие составляющие:

1) анализ структуры активов и пассивов крупных предприятий региона, выбранных для проведения сравнительного анализа;

2) расчет абсолютных показателей финансовой устойчивости (соотношение собственных оборотных средств и запасов, соотношение собственных и долгосрочных заемных средств с запасами, соотношение общей величины финансовых ресурсов сравниваемых предприятий с запасами), что позволяет определить тип финансовой устойчивости;

3) расчет относительных показателей финансовой устойчивости (предлагается использовать коэффициенты ликвидности, обеспеченности собственными оборотными средствами, финансовой независимости, финансовой зависимости, коэффициент финансового левериджа [7, с. 521]);

4) разработка рекомендаций по обеспечению финансовой устойчивости крупных предприятий региона в перспективе.

На основе приведенного подхода может быть проведен сравнительный анализ обеспечения финансовой устойчивости крупнейших предприятий Самарской области.

Материалы и методы

В ходе исследования проводился анализ теоретических источников, также применены коэффициентный анализ, сравнительный анализ, графический анализ показателей, характеризующих финансовую устойчивость крупных предприятий региона. Материалами исследования стали также данные годовых финансовых отчетов трех крупных предприятий Самарской области: АО «ТАРКЕТТ», АО «ЭССЕН ПРОДАКШН АГ» и ООО «ВИТА ЛАЙН». Границы исследования – 2022–2024 годы, что позволило отразить обеспечение финансовой устойчивости выбранными предприятиями под влиянием геополитических вызовов.

Результаты исследования

ООО «ВИТА ЛАЙН» специализируется на торговле фармацевтической продукцией [11], АО «ТАРКЕТТ» выпускает напольные покрытия, востребованные на российском рынке [12], сферой деятельности АО «ЭССЕН ПРОДАКШН АГ» является производство приправ и пряностей [13]. Структура активов рассматриваемых предприятий на 1 января 2022 г. и 1 января 2025 г. приведена в таблице 1.

Как видно из таблицы 1, в ООО «ВИТА ЛАЙН» сохранилось многократное превышение величины оборотных активов над величиной внеоборотных активов, в результате чего удельный вес оборотных активов на 1 января 2025 г. составил 96,2% против 97% на начало 2022 г. Удельный вес внеоборотных активов в активах ООО «ВИТА ЛАЙН», соответственно, достиг 3,8%. В структуре других рассматриваемых предприятий Самарской области произошли более существенные изменения: так, в АО «ТАР-

КЕТТ» доля оборотных активов в общей величине активов возросла до 53,2% против 40,4% на начало 2022 г., что свидетельствует о стремлении руководства предприятия улучшить структуру активов по степени ликвидности, доля внеоборотных активов соответственно сократилась до 46,8%. Для деятельности АО «ЭССЕН ПРОДАКШН АГ» также характерен рост удельного веса оборотных активов в совокупных активах до 51,9% на начало 2025 г. против 48,1% на начало 2022 г. Динамика структуры пассивов рассматриваемых предприятий Самарской области представлена в таблице 2.

Таблица 1

Динамика структуры активов рассматриваемых предприятий Самарской области на 1 января 2022–2025 гг.

Показатели	ООО «ВИТА ЛАЙН»		АО «ТАРКЕТТ»		АО «ЭССЕН ПРОДАКШН АГ»	
	1 января 2022 г.	1 января 2025 г.	1 января 2022 г.	1 января 2025 г.	1 января 2022 г.	1 января 2025 г.
Активы, млн. руб.	32238,7	46222,5	11935,3	21311,2	22915,7	31269,1
в т.ч. оборотные активы, млн. руб.	31280,1	44448,6	4821,4	11345,1	11020,2	16235,1
внеоборотные активы, млн. руб.	958,6	1773,9	7113,9	9966,1	11895,5	15034,1
Удельный вес оборотных активов,%	97,0	96,2	40,4	53,2	48,1	51,9
Удельный вес внеоборотных активов,%	3,0	3,8	59,6	46,8	51,9	48,1

Таблица 2

Динамика структуры пассивов рассматриваемых предприятий Самарской области на 1 января 2022–2025 гг.

Показатели	ООО «ВИТА ЛАЙН»		АО «ТАРКЕТТ»		АО «ЭССЕН ПРОДАКШН АГ»	
	1 января 2022 г.	1 января 2025 г.	1 января 2022 г.	1 января 2025 г.	1 января 2022 г.	1 января 2025 г.
Пассивы, млн. руб., в т.ч.	32238,7	46222,5	11935,3	21311,2	22915,7	31269,1
собственный капитал	10828,8	22069,9	5304,6	12447,2	4085,9	11869,7
долгосрочные обязательства	3832,6	733,5	862,1	4717,8	14401,4	13485,7
краткосрочные обязательства	17577,4	23419,2	5768,7	4146,2	4428,4	5913,8
Удельный вес собственного капитала,%	33,6	47,7	44,4	58,4	17,8	38,0
Удельный вес долгосрочных обязательств,%	11,9	1,6	7,2	22,1	62,8	43,1
Удельный вес краткосрочных обязательств,%	54,5	50,7	48,3	19,5	19,3	18,9

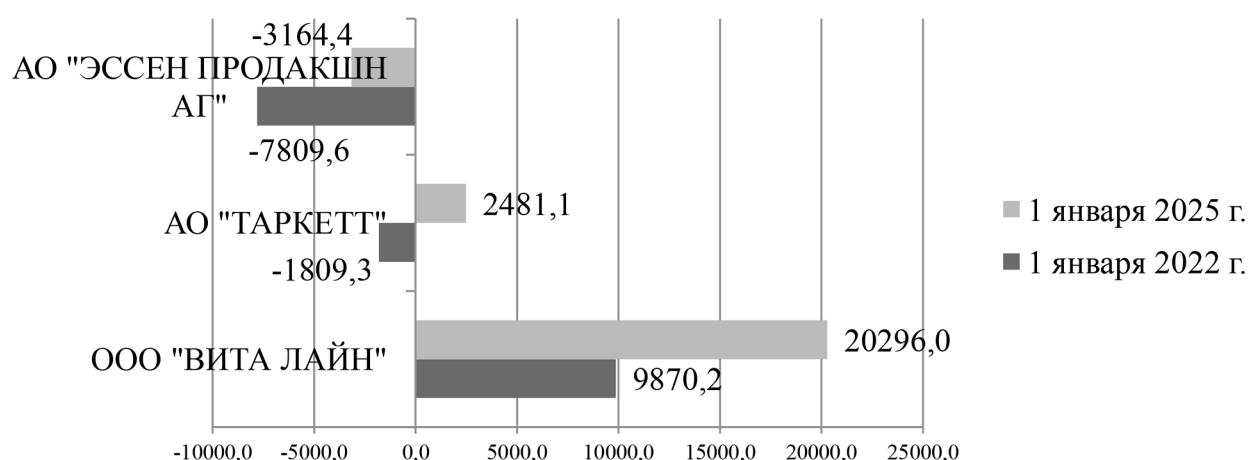


Рис. 1. Динамика величины собственных оборотных средств крупных предприятий Самарской области, млн. руб.

Как видно из таблицы 2, для деятельности ООО «ВИТА ЛАЙН» характерно существенное увеличение удельного веса собственного капитала за счет кратного сокращения величины долгосрочных обязательств: на начало 2025 г. удельный вес собственного капитала в пассивах достиг 47,7%, при этом удельный вес долгосрочных обязательств уменьшился до 1,6% против 11,9% на начало 2022 г. В свою очередь, АО «ТАРКЕТТ» изменило структуру пассивов за счет увеличения долгосрочных обязательств до 4,7 млрд. руб. против 0,9 млрд. руб. на начало 2022 г., что дало возможность увеличить долю долгосрочных обязательств в пассивах предприятия до 22,1%. Реализуется масштабная докапитализация бизнеса для повышения финансовой устойчивости, в результате чего удельный вес собственного капитала в пассивах АО «ТАРКЕТТ» достиг 58,4%, аналогичная тенденция сложилась в АО «ЭССЕН ПРОДАКШН АГ», где удельный вес собственного капитала в пассивах на 1 января 2025 г. достиг 38% против 17,8% на начало 2022 г., доля же краткосрочных обязательств уменьшилась до 18,9%. Динамика собственных оборотных средств крупных предприятий Самарской области представлена на рисунке 1.

Как видно из рисунка 1, наибольшей величиной собственных оборотных средств среди рассматриваемых предприятий Самарской области обладает ООО «ВИТА ЛАЙН» (свыше 20 млрд. руб. на начало 2025 г.), в течение рассматриваемого периода величина собственных оборотных средств выросла более чем вдвое. АО «ТАРКЕТТ» на отчетную дату смогло сформировать положительное значение собственных оборотных средств в размере 2481,1 млн. руб., в то время как на начало 2022 г. собственных оборотных средств предприятие не имело. Величина собственных оборотных средств АО «ЭССЕН ПРОДАКШН АГ» остается отрицательной, что негативно влияет на финансовую устойчивость предприятия. Соотношение собственных оборотных средств и запасов в ООО «ВИТА ЛАЙН» на начало 2025 г. составляет 17568,4 млн. руб. при величине запасов, равной 2727,6 млн. руб., что позволяет диагностировать абсолютную краткосрочную финансовую устойчивость. В АО «ТАРКЕТТ» величина запасов на начало 2025 г. составила 3391,8 млн. руб., что выше величины собственного оборотного капитала. В то же время величина собственных и долгосрочных заемных средств предприятия достаточна для финансирования запасов, что позволяет диагностировать нормальную краткосрочную финансовую устойчивость. Для АО «ЭССЕН ПРОДАКШН АГ» ввиду отрицательного значения собственных оборотных средств характерно неустойчивое финансовое состояние. Динамика коэффициента текущей ликвидности крупных предприятий Самарской области приведена на рисунке 2.

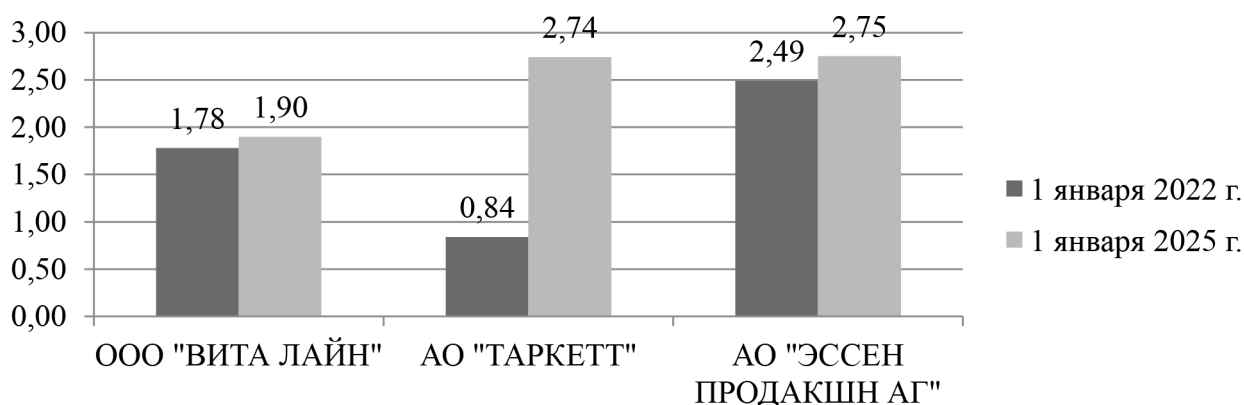


Рис. 2. Динамика коэффициента текущей ликвидности на крупных предприятиях Самарской области на 1 января 2022–2025 гг.

Как видно из рисунка 2, для рассматриваемых предприятий Самарской области характерна положительная динамика коэффициента текущей ликвидности: в ООО «ВИТА ЛАЙН» значение коэффициента на начало 2025 г. достигло 1,90, наиболее значительное повышение коэффициента текущей ликвидности характерно для АО «ТАРКЕТТ» за счет одновременного пополнения оборотных активов и снижения краткосрочных обязательств, высокий уровень текущей ликвидности демонстрирует и АО «ЭССЕН ПРОДАКШН АГ». Динамика коэффициента абсолютной ликвидности для рассматриваемых предприятий приведена на рисунке 3.

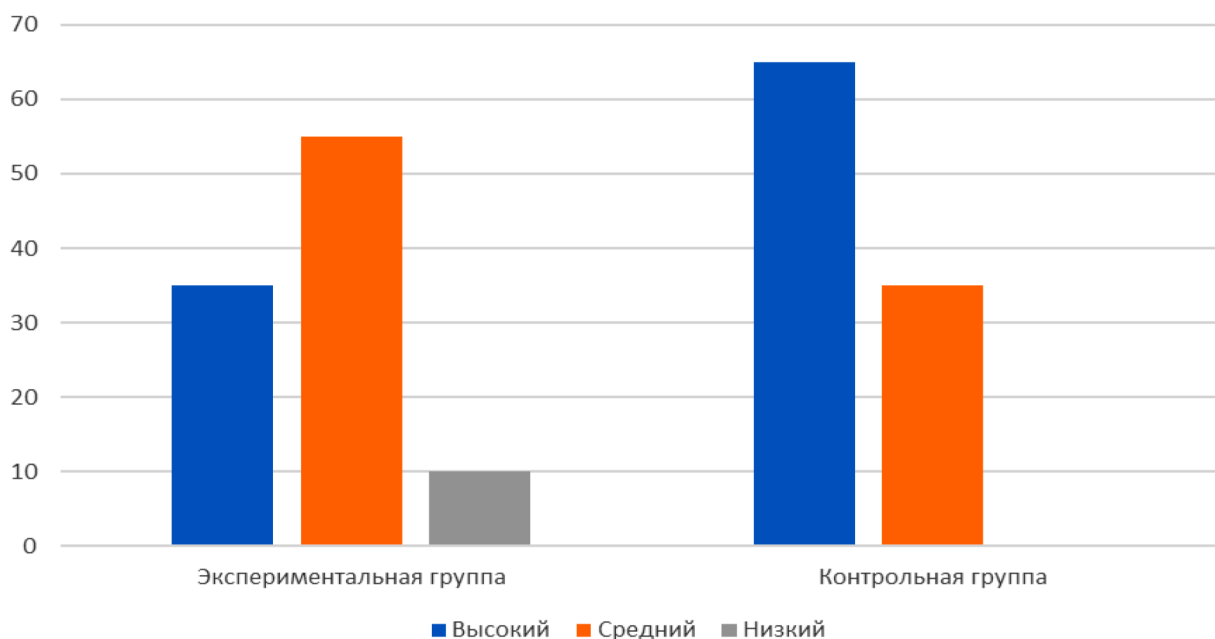


Рис. 3. Динамика коэффициента абсолютной ликвидности на крупных предприятиях Самарской области на 1 января 2022–2025 гг.

Как видно из рисунка 3, с падением абсолютной ликвидности ввиду роста краткосрочных обязательств столкнулось ООО «ВИТА ЛАЙН», в то время как АО «ТАРКЕТТ» и АО «ЭССЕН ПРОДАКШН» смогли улучшить структуру баланса, нарастить высоколиквидные активы и значительно повысить значения рассматриваемого коэффициента. Значения иных коэффициентов, характеризующих финансовую устойчивость крупных предприятий Самарской области, сведены в таблице 3.

Таблица 3

Динамика значений коэффициентов, характеризующих финансовую устойчивость крупных предприятий Самарской области

Коэффициенты	ООО «ВИТА ЛАЙН»		АО «ТАРКЕТТ»		АО «ЭССЕН ПРОДАКШН АГ»	
	1 января 2022 г.	1 января 2025 г.	1 января 2022 г.	1 января 2025 г.	1 января 2022 г.	1 января 2025 г.
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	0,32	0,46	-0,38	0,22	-0,71	-0,19
Коэффициент автономии	0,34	0,48	0,44	0,58	0,18	0,38
Коэффициент левериджа	1,98	1,09	1,25	0,71	4,61	1,63
Коэффициент финансовой зависимости	2,98	2,09	2,25	1,71	5,61	2,63

Как видно из таблицы 3, для всех рассматриваемых предприятий характерно улучшение обеспеченности собственными оборотными средствами: так, ООО «ВИТА ЛАЙН» демонстрирует рост коэффициента обеспеченности СОС до 0,46, АО «ТАРКЕТТ», соответственно, до 0,22, уменьшился дефицит собственных оборотных средств в АО «ЭССЕН ПРОДАКШН АГ». Все рассматриваемые крупные предприятия Самарской области значительно повысили уровень финансовой автономии, снижается зависимость от заемного капитала, о чем свидетельствует, например, снижение коэффициента финансового левериджа АО «ЭССЕН ПРОДАКШН АГ» до 1,63 против 4,61 на начало 2022 г., в АО «ТАРКЕТТ» коэффициент финансового левериджа уменьшился до 0,71 против 1,25, существенное снижение достигнуто на всех рассматриваемых предприятиях и по коэффициенту финансовой зависимости, что свидетельствует об улучшении финансовой устойчивости крупных предприятий Самарской области.

Обсуждение

Проведенный анализ обеспечения финансовой устойчивости на крупных предприятиях Самарской области показал, что предприятия активно улучшают структуру активов и пассивов для оптимизации

структуры баланса, о чем свидетельствует рост высоколиквидных активов, ведется активная докапитализация для повышения финансовой устойчивости, в результате чего все рассмотренные предприятия продемонстрировали, в частности, повышение ликвидности, обеспеченности собственными оборотными средствами, снижение зависимости от заемного капитала. В то же время АО «ЭССЕН ПРОДАКШН АГ» не имеет собственных оборотных средств, что негативно влияет на финансовую устойчивость предприятия.

Для обеспечения финансовой устойчивости крупных предприятий Самарской области в перспективе целесообразно задействовать антиципативное антикризисное управление финансами [14, с. 358], которое позволяет предупреждать негативное влияние внешних и внутренних факторов и сохранять устойчивость крупных предприятий в случае реализации угроз социально-экономического развития Самарской области и Российской Федерации. При этом приоритетным антикризисным управлением финансами на рассматриваемых предприятиях выступит управление внутренними и внешними рисками дестабилизации финансовой устойчивости, что предполагает прохождение следующих этапов [15, с. 161]:

- 1) идентификация наиболее актуальных рисков дестабилизации финансовой устойчивости крупных предприятий;
- 2) оценка значимости и вероятности проявления рисков дестабилизации финансовой устойчивости крупных предприятий;
- 3) разработка комплексного подхода к минимизации рисков дестабилизации финансовой устойчивости крупных предприятий с задействованием мер федеральной и региональной поддержки в целях достижения целей социально-экономического развития Самарской области;
- 4) контроль реализации выбранных инструментов минимизации рисков с помощью набора абсолютных и относительных показателей финансовой устойчивости;
- 5) оценка результативности риск-менеджмента в части укрепления экономической безопасности предприятия, сбалансированности его развития, повышения конкурентоспособности на целевых рынках.

Выводы

Проведенное исследование позволило предложить определение финансовой устойчивости крупных предприятий региона: состояние предприятия, характеризующееся сбалансированностью доходов и расходов, средств и источников их формирования, денежных потоков, отсутствием угрозы банкротства, а также гибким и адекватным реагированием на возникающие вызовы, позволяющим поддерживать экономическую безопасность предприятия и достигать поставленных стратегических целей. Анализ обеспечения финансовой устойчивости крупных предприятий региона требует последовательного изучения структуры активов и пассивов, динамики абсолютных и относительных показателей, характеризующих финансовой устойчивости, а также выработку рекомендаций, позволяющих крупным предприятиям оставаться устойчивыми в условиях турбулентности и максимизировать свой вклад в региональное развитие. Исследование, проведенное на основе финансовых отчетов крупных предприятий Самарской области (АО «ТАРКЕТТ», ООО «ВИТА ЛАЙН» и АО «ЭССЕН ПРОДАКШН АГ»), показало, что крупные предприятия оптимизируют структуру баланса в направлении опережающего роста оборотных активов, ведется масштабная докапитализация для снижения зависимости от заемных ресурсов ввиду их высокой стоимости, также крупные предприятия демонстрируют положительную динамику собственных оборотных средств, для ООО «ВИТА ЛАЙН» характерна абсолютная финансовая устойчивость. Следует отметить также положительную динамику коэффициентов ликвидности (за исключением снижения абсолютной ликвидности в ООО «ВИТА ЛАЙН» ввиду опережающего роста краткосрочных обязательств), существенно улучшились значения коэффициентов автономии, финансового левериджа, финансовой зависимости, что позволяет крупным предприятиям Самарской области развиваться преимущественно за счет собственных ресурсов.

Для обеспечения финансовой устойчивости крупных предприятий Самарской области рекомендуется задействовать антиципативное антикризисное управление финансами, приоритетом в котором станет управление рисками дестабилизации финансовой устойчивости. На основе комплексного подхода к управлению рисками дестабилизации финансовой устойчивости крупные предприятия региона смогут предупреждать негативное влияние внешних и внутренних факторов на финансовую устойчивость, гибко и оперативно задействовать возникающие возможности для улучшения финансовых результатов своей деятельности и укрепления финансовой устойчивости.

Литература

1. АКРА подтвердило кредитный рейтинг Самарской области на уровне AA (RU), изменив прогноз на «Позитивный», и облигаций области – на уровне AA (RU). [Электронный ресурс]. URL: <https://www.acra-ratings.ru/press-releases/5490/> (дата обращения: 26.04.2025).
2. Минаков А.В., Иванова Л.Н. Риски и безопасность ведения предпринимательской деятельности в регионах России // Экономика и бизнес: теория и практика. 2025. № 1-1. С. 177-184.
3. Цветых А.В., Лобков К.Ю. Финансовая устойчивость предприятия: сущность и оценка // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2021. Т. 10. № 1. С. 371-374.
4. Салита С.В., Куценко Н.А. Экономико-математическая модель прогнозирования финансовой устойчивости предприятия // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. 2022. Т. 2. № 1. С. 103-109.
5. Шиноградова Н.И., Польская Г.А., Чаплыгина М.А., Пасечко В.В. Оптимизация финансовой устойчивости современного субъекта бизнеса в условиях сложившейся экономической конъюнктуры // РЕГИОН: системы, экономика, управление. 2021. № 2. С. 99-109.
6. Шеремет А.Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебник. М.: ИНФРА-М, 2025. 374 с.
7. Савицкая Г.В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник. М.: ИНФРА-М, 2025. 608 с.
8. Шестиперова Е.Ю. Анализ финансовой устойчивости предприятия электроэнергетики на примере ПАО «ТНС энерго Марий Эл» // Московский экономический журнал. 2021. № 5. С. 507-514.
9. Ежова М.Г., Кириллова В.В. Динамика показателей финансовой устойчивости газоснабжающего предприятия: региональный аспект // Естественно-гуманитарные исследования. 2023. № 5. С. 85-91.
10. Минаков А.В., Иванова Л.Н. Направления повышения финансовой устойчивости предприятия на основе оценки его финансового состояния // Аудиторские ведомости. 2022. № 1. С. 52-61.
11. ООО «ВИТА ЛАЙН» // Государственный информационный ресурс бухгалтерской (финансовой) отчетности. [Электронный ресурс]. URL: <https://bo.nalog.ru/organizations-card/1262034> (дата обращения: 26.04.2025).
12. АО «ТАРКЕТТ» // Государственный информационный ресурс бухгалтерской (финансовой) отчетности. [Электронный ресурс]. URL: <https://bo.nalog.ru/organizations-card/2950677> (дата обращения: 26.04.2025).
13. АО «ЭССЕН ПРОДАКШН АГ» // Государственный информационный ресурс бухгалтерской (финансовой) отчетности. [Электронный ресурс]. URL: <https://bo.nalog.ru/organizations-card/6731829> (дата обращения: 26.04.2025).
14. Лобова А.К., Коряков А.Г., Балдин К.В., Ефремов А.А. Типология антикризисных мер, направленных на обеспечение финансовой устойчивости промышленного предприятия // Инновации и инвестиции. 2023. № 3. С. 356-360.
15. Шаврина Ю.О. Контрольные индикаторы результативности управления финансовыми рисками дестабилизации финансовой устойчивости коммерческих предприятий // KANT. 2024. № 2. С. 158-165.